

В НОМЕРЕ:

НОВОСТИ

2-3

Устойчивость сетей

В рамках подготовки энергетиков к ОЗП

стр. 2

Доля «Сухого»

Структура мирового рынка

стр. 2

Автоматизация по SoMachine

Крановый завод и Schneider Electric

стр. 2

Навстречу EMO-2011

Девиз: «Станки и более того»

стр. 3

Энергоаудит и эффективность

«Российский промышленник»

стр. 3

СТРАТЕГИИ

4-5

Новые производства

«МРСК Сибири» обеспечивает рост

стр. 4

Единая техническая политика

Распределительный комплекс России

стр. 4

Пятнадцатое историческое

«Системный оператор»: управление режимами

стр. 4

Горизонты «Авиагора»

Состояние стабильное, с перспективой

стр. 5

Важный аспект

Обучение эффективной торговле

стр. 5

Небесные достижения

Рост числа авиапассажиров на 22,6%

стр. 5

МАКС-2011

6-7

Стратегия развития

В рамках ключевых проектов отрасли

стр. 6

Титановый союз

Интернациональное сотрудничество

стр. 6

Национальный инвестор

ВЭБ обозначает основные векторы господдержки

стр. 7

ПОДРОБНОСТИ

8

Нефтяные перспективы

Линейная часть ВСТО: готовность сентября

стр. 8

Новое сварочное

«Трубодеталь» приобрела оборудование от ESAB

стр. 8

Философия бережливости

Обучение на Пермском моторном заводе

стр. 8

ВАЖНАЯ ТЕМА

Ставка экспортных пошлин на светлые и темные нефтепродукты с 1 октября унифицируется и будет рассчитываться с коэффициентом 0,66 (60%) от ставки пошлины на нефть. Соответствующее распоряжение подписал Владимир Путин. При этом коэффициент расчета ставки пошлины на бензины составит 0,90 (90%). Сохранение столь высокой пошлины должно предотвратить его экспорт за рубеж и возникновение бензинового дефицита. Скорректированная система экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты, получившая название «60/66», предусматривает, что с 2015 года к ставке на мазут, смазочные масла, отработанные нефтепродукты, нефтяной кокс (темные нефтепродукты) будет применяться коэффициент 1, то есть она будет равна ставке пошлины на нефть. Для светлых нефтепродуктов и бензинов с 2015 года сохранятся коэффициенты 0,66 и 0,90 соответственно. Данная система предполагает одновременное снижение экспортной пошлины на нефть.

Рекордные итоги

МАКС-2011: подписано контрактов на более \$16 млрд

Международный авиационно-космический салон МАКС-2011, прошедший с 16 по 21 августа в подмосковном городе Жуковском на территории ОАО «Транспортно-выставочный комплекс «Россия» (организатор салона — Минпромторг России, устроитель — ОАО «Авиасалон») войдет в историю не только как юбилейный десятый, что само по себе достойно уважения, но как рекордный и по статистическим данным, и по содержательному стратегическому позитиву. Еще одной особенностью этого салона можно назвать то, что соглашения и контракты МАКС-2011 (общая сумма — свыше \$16 млрд) подписывались главным образом в области гражданской авиации. На МАКС-2009 сумма составляла около \$10 млрд, причем сделки заключались в основном на поставки военной авиатехники. Так, например, холдинг «Вертолеты России» продал на МАКС-2011 ни много ни мало — 79 транспортных вертолетов Ми-171. Это показатель! По словам Владимира Путина, авиасалон МАКС, начавший работать с 1993 года, «за это время действительно превратился в хорошую, добротную международную площадку, где и производители могут показать, что они сделали за последние два года, и любители аэрокосмической техники могут посмотреть на достижения мирового авиапрома и космической отрасли».

По оценкам ряда экспертов, общая сумма контрактов и соглашений в этом году приблизилась к \$16 млрд. Среди крупнейших — контракт Корпорации «Иркут» и ГК «Ростехнологии» на поставку 50 самолетов MC-21 для авиакомпании «Аэрофлот». Соглашение стоимостью \$3,8 млрд предусмат-

«Гражданские самолеты Сухого» (ГСС) заключили на МАКС-2011 контракты на поставку 73 самолетов SJSJ-100 (включая опционы). ОАО «ВЭБ-лизинг» (дочерняя компания корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк), авиакомпания «ЮТэйр»

подписали Соглашение о последующей поддержке 20 двигателей SaM146, предназначенных для установки на самолет SJSJ100. ГСС также заключило договор с индонезийской авиакомпанией Sky Aviation на поставку в 2012-2015 гг. 12 самолетов SJSJ100 в базовой конфигурации.

мировым стандартам качества. Кроме того, СП позволит создать в Казани сотни рабочих мест в высокотехнологическом сегменте промышленности. Компания FACC AG должна обеспечить СП международными заказами. По словам президента компании FACC AG Вальтера Штефана,



МАКС-2011 показал основные тенденции мирового и национального авиапрома

Итак, юбилейный МАКС стал еще и рекордным по целому ряду показателей. В МАКС-2011 приняли участие 842 компании из 40 стран мира, был представлен 241 летательный аппарат (91 — в летной программе). Сумма заключенных сделок превысила \$16 млрд. По данным ГУ МВД, в первые три дня работы авиасалона его посетило 100000 человек. В три следующих дня (при свободной продаже билетов) на авиасалоне побывало еще около 300000 человек, при том, что негативным фактором стала испортившаяся погода.

ГСС заключили договор лизинга 24 самолетов SJSJ100. Общая сумма сделки составляет \$760,8 млн в каталожных ценах. Также ГСС подписала контракт с компанией «Газпром Комплектация» (центральный поставщик «Газпрома» и его «дочек»). Контракт предусматривает поставку 10 самолетов SJSJ100/95LR для авиакомпании «Газпром авиа». Сделка оценивается в \$323 млн. Поставка самолетов запланирована на 2013-2015 гг. Авиакомпания «Газпром авиа» и компания PowerJet

Кроме того, на МАКС-2011 был заложен фундамент серьезных и очень перспективных проектов. Например, представители правительства Республики Татарстан, австрийской компании FACC AG, OAK и ульяновского ЗАО «АэроКомпозит» объявили о создании совместного предприятия по производству и продаже композитных агрегатов для гражданских самолетов OAK. Целью предприятия является организация в России производства комплектующих из КМ, отвечающего

сотрудничество австрийской компании с OAK продолжается уже около двух лет (по самолету SJSJ100). В первые годы работы СП, австрийская компания рассчитывает на долю в 24% акций в его капитале. «В дальнейшем мы достигнем уровня 40%», — сказал В.Штефан. (Окончание на стр. 2)

О наиболее ярких страницах МАКС-2011 в этом (см. стр. 6-7) и следующем номерах «Промышленный еженедельник» расскажет более подробно.

ЦИФРА НЕДЕЛИ

Минэнерго РФ подготовило концепцию программы модернизации электроэнергетики РФ до 2020 года, на которую потребуется 11,1 трлн руб. В качестве источников финансирования предполагаются прежде кредитование по льготным ставкам (не более 8%) в госбанках, запуск механизмов оптового рынка мощности с использованием конкурсных процедур, средства от приватизации государственных пакетов в генерирующих и электросетевых компаниях.

Судьбы нефти

Максимумы скоро могут обновиться

Владислав Исаев

Информационная группа Finam.ru провела онлайн-конференцию «Нефть и нефтяные акции: ливийский фактор». Участники отмечают, что конъюнктура в настоящее время сильно зависит от ситуации в мировой экономике, перспективы которой остаются непрозрачными. В связи с чем сырьевой рынок — высокорисковый.

В настоящее время динамика мировых цен на нефть во многом определяется макроэкономической конъюнктурой, считают участники организованной «ФИНАМом» конференции. «Сейчас внимание инвесторов в большей степени приковано к развязке макроэкономических проблем в Европе и США», — утверждает аналитик ИФК «Алемар» Анна Знатова.

Ключевую роль в ценообразовании на рынке нефти играет не баланс реального спроса и предложения, а интерес к нефти как финансовому инструменту в условиях наличия ликвидности и инфляционных ожиданий, добавляет заместитель начальника аналитического отдела ИК «Грандис Капи-

тал» Тимур Хайруллин. По его оценкам, ликвидность, ожидания ускорения инфляции и перспективы ослабления доллара создают предпосылки для роста цен на нефть. «Но, с другой стороны, дефицита нефти не наблюдается, в текущем состоянии экономики высокие цены на нефть обременительны для потребителей. Поэтому я бы рассматривал нефть как спекулятивный инструмент с высокими рисками», — рекомендует эксперт.

Рынок воспринимает нефть, как и большинство других сырьевых товаров, как своего рода хедж от валютных и инфляционных рисков в мире, поэтому на августовском падении рынков нефть держалась относительно стабильно и была очень быстро выкуплена, говорит аналитик ИФК «КапиталЪ» Виталий Крюков. Он считает, что, несмотря на все слабые макроэкономические данные, нефть Brent стоит держать в портфеле, так как спекулянты еще могут попытаться организовать очень сильный рост нефти на горизонте 12 месяцев: «Как правило, по сезону нефть очень сильным часто получается 1 квартал, поэтому в 1 квартале 2012 года мы можем увидеть новые максимумы. Возможно, это случится

раньше. Основные опасения связаны с возможным вмешательством регуляторов в нефтяной рынок (по примеру МЭА), если цены на нефть будут очень высокими перед выборами. Низкие цены на нефть — это лучшая программа QE3 для мировой экономики». Иного мнения придерживается аналитик ИК «ФИНАМ» Александр Еремин, отмечая, что инвесторы не считают нефть «убежищем»: «Они боятся нового глобального кризиса после снижения рейтинга США, при котором может повториться падение цен нефти, как это было в 2008 году. Нефть все-таки в большой степени инструмент не только финансового, но и реального сектора экономики».

В условиях высокой волатильности на большинстве рынков принимать инвестиционное решение исключительно на базе фундаментального анализа слишком рискованно — необходимо учитывать и технические факторы, предупреждает старший аналитик Банка Москвы Денис Борисов: «По марке Brent сильным техническим уровнем выглядит отметка \$105 за баррель, а значит, пока нефть торгуется выше, имеет смысл удерживать длинные позиции».

Тула Европы

Е.О.

На территории производственного кластера компании Unilever в Туле состоялось очередное заседание HR Industrial club Ассоциации Европейского Бизнеса. HR-менеджеры-участники клуба посетили два предприятия — пищевую фабрику Клогг и недавно начавший работу производственный комплекс по выпуску мороженого «Инмарко». Мероприятие собрало представителей таких международных компаний, как Danone, Ferrero, Renault, Avon, John Deere и др.

Гостям продемонстрировали производственные линии обеих фабрик: они смогли наблюдать за всем процессом создания продуктов Unilever, начиная со склада сырья и упаковки и заканчивая транспортной готовой продукцией. Менеджеры компании провели презентацию предприятия и рассказали посетителям о бизнесе Unilever в целом.

В рамках деловой программы состоялись две рабочие сессии «HR KPIs для оценки эффективности работы отдела персонала» и «Временный персонал». Члены клуба выступили с докладами и обсудили актуальные вопросы в области кадровой политики и найма на промышленных предприятиях, а позже, в неформальной обстановке, смогли поделиться практическим опытом со своими коллегами. Завершающей частью мероприятия стал вкусный праздничный обед, специально подготовленный поварами Unilever Food Solutions, подразделения компании Unilever, одного из мировых лидеров по производству продуктов для индустрии HoReCa.

«Unilever много лет сотрудничает с Ассоциацией Европейского Бизнеса и уже не первый раз участвует в подобных встречах. Мы очень рады, что нам представилась возможность принимать у себя гостей из столь уважаемых компаний. Практика обмена опытом с коллегами крайне полезна для всех производителей, и мы от всей души надеемся, что это сотрудничество продолжится и впредь», — говорит Екатерина Оudinova, управляющая по внешним коммуникациям группы компаний Unilever в России, Украине и Беларуси.

На российском рынке компания Unilever работает с 1992 года. В настоящее время Unilever принадлежит 8 крупных российских предприятий, в т.ч. маргаринный завод в Москве, соусная, чаеразвесочная фабрика и парфюмерно-косметическая фабрика в Санкт-Петербурге, пищевая фабрика и завод по производству мороженого в Туле, а также заводы по производству мороженого в Новосибирске и Омске. Общий объем инвестиций компании в российскую экономику приближается к 1 млрд евро, а число сотрудников уже превышает 6500 человек.

Портфель торговых марок Unilever в России включает в себя такие хорошо известные бренды пищевых продуктов, как майонез, кетчупы и соусы Calve, майонез Hellmann's, спреды Rama, растительные мороженые кремы Steme Bonjour, маргарин «Пышка», супы и приправы Клогг, чай «Беседа», Brooke Bond и Lipton, а также марки средств личной гигиены и бытовой химии: шампуни и косметические средства Dove, шампуни и средства по уходу за волосами Clear vita ABE, Sunsilk и Timotei, дезодоранты Rexona и Axe, чистящие и дезинфицирующие средства Domestos, Cif и Glorix, мороженого Ekzo, «Магнат», San-Cremo, «Золотой Стандарт», кетчупы, майонезы и томатной пасты «Балтимор» и «Восточный Гурман».

726-03-03

PolisCorp

корпоративная полиграфия

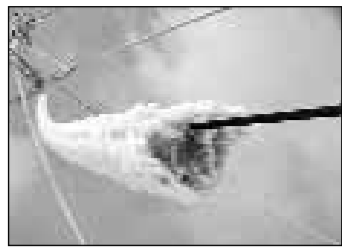
- Книги
- Буклеты
- Папки
- Календари
- Листовки
- Постеры
- Каталоги продукции
- Упаковка

■ Мы в любом случае уложимся в Ваш бюджет

■ Изготовим продукцию по необходимости в нереальные сроки

■ Мы работаем персонально с Вами и вашими пожеланиями

http://www.policorp.ru
e-mail: info@policorp.ru
факс: +7 (495) 151-61-50



Дополнительные мероприятия по повышению надежности энергоснабжения



Первый VECTOR 450 Track на гусеничном ходу отправился в Амурскую область

«Промышленный еженедельник» на льготных условиях публикует:

- Годовые отчеты
- Материалы к собраниям акционеров
- Решения и постановления собраний акционеров, заседаний президиумов, конференций и т.д.
- Объявления о существенных фактах
- Объявления о конкурсах и тендерах
- Обращения к акционерам, инвесторам, партнерам
- Поздравления

+7(495)778-18-05, 778-14-47

НОВОСТИ

Доля «Сухого»

По данным Центра анализа мировой торговли оружием (ЦАМТО), в 2003-2010 гг. доля истребителей «Сухого» составила 19,36% на мировом рынке, с учетом поставок новых самолетов, лицензионных программ, ремонта, модернизации и поставок из состава ВС стран-экспортеров. В целом объем экспорта России в данной категории в 2003-2010 гг. ЦАМТО оценивает в \$14,732 млрд (21,35% мирового рынка). С этим показателем наша страна устойчиво занимает второе место. При этом истребители «Сухого» по периоду 2003-2010 гг. обеспечили 90,7% стоимостного объема экспорта России в категории «многоцелевые истребители». По годам доля истребителей «Сухого» в общем объеме экспорта России в категории истребители составила: в 2003 году — 91,5%, в 2004 году — 80,7%, в 2005 году — 86,5%, в 2006 году — 86,4%, в 2007 году — 99,2%, в 2008 году — 95,8%, в 2009 году — 88,9%, в 2010 году — 97,7%. Эксперты Центра изучили портфель заказов по состоянию на 1 июня этого года. По их данным, объем экспорта истребителей «Сухого» в предстоящие 4 года (2011-2014 гг.) оценивается в 61% от общего объема продаж России в данной категории. С этим объемом Россия уверенно сохранит за собой второе место. Доля «Сухого» в 2011-2014 гг. на мировом рынке составит чуть менее 14%, России в целом — 22,7%.

Металлоконструкции для Коломяжского путепровода

Ижорские заводы, входящие в Группу ОМЗ, подписали контракт с ЗАО ТРЕСТ «ЛЕНМОСТОСТРОЙ» на изготовление металлоконструкций для строительства второй очереди путепровода в створе Коломяжского проспекта Санкт-Петербурга через железнодорожные пути Сестрорецкого направления. Изделия будут представлять собой блоки, консоли, связи и поперечные балки общим весом 930 т. В соответствии с договором изделия будут отгружены заказчику в октябре-ноябре 2011 года. Коломяжский проспект имеет четыре полосы движения, по две в каждую сторону, и пересекает железнодорожную линию «Санкт-Петербург — Сестрорецк». Путепровод в створе Коломяжского проспекта будет шестиполосным — по три полосы в обе стороны. Строительство путепровода через железнодорожные пути существенно улучшает условия движения транспорта, а также увеличивает безопасность движения и скорость потока.

Ненецкий округ ждет «Приразломную»

Сверфи судостроительного завода в Мурманске после окончания всех пуско-наладочных работ началась буксировка морской ледостойкой стационарной платформы (МЛСП) «Приразломная». Транспортировку МЛСП обеспечивает многофункциональное ледокольное судно «Владислав Стрижов» и транспортно-буксирные суда «Киторияк», «Нептун» и «Имис». Протяженность маршрута буксировки составит 1200 км. Буксировка платформы до месторождения займет около двух недель и при благоприятных погодных условиях к началу сентября платформа будет установлена на точку бурения в 55 км от берега у поселка Варандей Ненецкого автономного округа. Глубина моря в районе месторождения составляет около 19 м. При этом осадка самой платформы — 17 м. «Приразломная» будет зарегистрирована в торговом порту Нарьян-Мара. По плану заказчика — компании «Газпром нефть шельф» — платформа должна начать добывать нефть в первом квартале будущего года». В соответствии с проектом разработки месторождения будет пробурено 40 скважин.

Флагман корпорации

Оказатели финансового положения головного предприятия корпорации «УВЗ» — «Уральского завода», как видно из отчета за II квартал 2011 года, имеют значительный положительный тренд. Выручка за 6 месяцев 2011 года составила 30 млрд руб. (21 млрд 515 млн — показатель того же периода 2010 года). Рост выручки достигнут за счет значительного увеличения спроса на продукцию железнодорожной техники. Валовая прибыль составила 8 млрд 113 млн руб., что на 985 млн больше, чем в I полугодии прошлого года (7 млрд 128 млн руб.). Более, чем в 4 раза по сравнению с аналогичным периодом 2010 года вырос размер чистой прибыли и превысил 3 млрд 665 млн руб. (848 млн руб. в I п/г 2010 года). Увеличение чистой прибыли связано с переоценкой банковских кредитов в иностранной валюте и процентами, уплаченными по банковским кредитам и эффективным управлением. Благодаря существенному росту спроса на железнодорожную продукцию объем выручки по данному виду деятельности увеличился на 225,43%, в отчетный период он составил 25 млрд 468 млн руб. Рентабельность собственного капитала увеличилась на 3,3% и достигла 9,2% (против 5,9% в I п/г прошлого года). Рентабельность продукции составила 18,3%, что немного ниже показателя прошлого года и связано с ростом себестоимости продукции.

Предприятие динамично развивается — рост производительности труда на «Уральском заводе» увеличился на 36% (774 млн руб. в I полугодии 2010 года и 1058,9 млн руб. — в 2011 году). Активно инвестируются средства в модернизацию производства, о чем свидетельствует уменьшение амортизации к объему выручки, которая составила 2,4% в I полугодии 2010 года и 1,8% — в I полугодии 2011 года.

Ростсельмаш начал поставки на Амур

Первый комбайн VECTOR 450 Track на гусеничном ходу отправился из Ростова-на-Дону в Амурскую область, где при поддержке испытательного центра ДальГАУ начнет свою работу. Кроме того, новую модификацию ждут испытания в Краснодарском крае и Ростовской области. Компания Ростсельмаш постоянно инвестирует в развитие производства и создание новых моделей и модификаций техники, востребованных рынком. В VECTOR 450 Track реализованы пожелания клиентов, которым приходится работать в самых сложных агроклиматических условиях. Уверены, что первые испытания подтвердят лучшие характеристики новой модификации, и уже в 2012 году мы начнем промышленное производство этого комбайна», — подчеркивает директор по маркетингу Ростсельмаш Заур Дышков. VECTOR 450 Track создан специально для Дальнего Востока России, а также рисосеющих регионов. Отличительной особенностью его является применение гусеничного движителя с использованием резиноармированных гусениц. VECTOR будет востребован на Дальнем Востоке России, в хозяйствах юга России и Казахстана, занимающихся рисоводством.

Устойчивость сетей

«МРСК Центра и Приволжья»: подготовка к ОЗП

По итогам прохождения экстремальных стихийных явлений 2010 и начала 2011 годов — пожаров, ураганов, ледяных дождей — в ОАО «МРСК Центра и Приволжья» осуществили дополнительные мероприятия по повышению надежности и организации аварийно-восстановительных работ. Об этом сообщил заместитель генерального директора по техническим вопросам — главный инженер ОАО «МРСК Центра и Приволжья» Сергей Андрус в ходе производственного совещания технических руководителей распределительного электросетевого комплекса ОАО «Холдинг МРСК», которое состоялось 22-25 августа в Казани.

«Были созданы 76 мобильных бригад из числа лучших оперативных сотрудников для ведения аварийно-восстановительных работ в чрезвычайных ситуациях. Они оснащены дополнительным оборудованием, спецодеждой и спецтехникой высокой проходимости, которую мы также дополнительно приобрели в этом году. В случае возникновения ЧС такая бригада оперативно прибывает в любой отдаленный уголок энергосистемы. Были построены дополнительные кольцевые воздушные линии 6-10 кВ, проведены специальные тренировки персонала. Мы еще раз отработали взаимодействие с МЧС и администрациями регионов, территориальными сетевыми организациями и метеослужбам.

Учитывая опыт предыдущих лет, мы активно расширяем парк авто- и спецтехники, необходимой для эффективного выполнения персоналом своих обязанностей — в повседневной работе, в ходе ремонтов, а также для предотвращения аварий и устранения последствий неблагоприятных климатических явлений. Прове-



денные мероприятия позволили за семь прошедших месяцев этого года снизить количество технологических нарушений в электросетевом комплексе на 0,2% и сократить время их устранения до 4,92 часа — это на 4,3% ниже по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Уменьшился и объем электроэнергии, недопоставленной потребителям в результате этих нарушений — в 3,6 раза до 1425 кВт*ч.

Как отметил в своем докладе Сергей Андрус, подготовка сетей «МРСК Центра и Приволжья» к максимальным нагрузкам идет полным ходом в соответствии с графиком. Проведение ремонтов оборудования — одна из основных составляющих такой подготовки. Сейчас ремонтная кампания вступает в самую активную фазу.

той причине отключений во время климатических аномалий прошлой зимы — массовом падении на провода ЛЭП деревьев из лесных массивов под тяжестью налипшего снега и льда.

В соответствии с графиком ведутся работы по вводу в эксплуатацию электросетевых объектов, оказывающих существенное влияние на прохождение осенне-зимнего периода 2011-2012 гг. Среди них: реконструкция воздушных линий 110 кВ «Орбита-Гранат 1-2» в Калужской области и 110 кВ «Лужное-Малахово» в Тульской области, а также подстанций 110 кВ «Санчурск» в Кировской области и 110 кВ «Перекон» в Тульской области.

В сентябре подготовка к зиме вступает в завершающую стадию. С 29 августа 2011 года специально созданные комиссии ОАО «МРСК Центра и Приволжья» начинают проверку готовности 39-ти производственных отделений компании к осенне-зимнему периоду (ОЗП) 2011-2012 гг. Проверка начнется с ПО «Западные электрические сети» филиала «Кировэнерго». В состав комиссии вошли технические руководители исполнительного аппарата ОАО «МРСК Центра и Приволжья» и филиалов, представители территориальных управлений Ростехнадзора. «Работа комиссий позволяет нам оперативно решать все сложные вопросы, возникающие в процессе подготовки к сезону холодов», — поясняет Сергей Андрус.

Суровый урок, который нам преподнесла зима 2010-2011 гг., продемонстрировал, что устойчивость электрических сетей к природным катаклизмам должна быть еще выше. Мы приняли меры по повышению надежности энергоснабжения и организации аварийно-восстановительных работ, и теперь комиссиям предстоит оценить качество их реализации на местах».

Грузовой бизнес

«ЭйрБриджКарго» развивает китайское направление

Авиакомпания «ЭйрБриджКарго» — крупнейший в России регулярный грузовой авиаперевозчик — расширяет перевозки по направлению Европа-Китай. Начиная с 19 августа самолеты Boeing 747-400 авиакомпании три раза в неделю летают из Маастрихта и Амстердама (Нидерланды) через Екатеринбург и Красноярск в китайский город Чжэнчжоу. При этом за один рейс может перевозить до 112 т грузов.

Город Чжэнчжоу с населением 8,6 млн человек является столицей одной из крупнейших китайских провинций — Хэнаня. Это один из основных транспортных хабов в центральной Китае. «ЭйрБриджКарго» ожидает, что большую часть грузов, перевозимых из Чжэнчжоу, будет составлять высокотехнологичная продукция, производимая на крупных предприятиях региона. Существующая в Европе развитая филиальная сеть позволит «ЭйрБриджКарго» аккумулировать в Маастрихте и Амстердаме грузы, предназначенные для перевозки в Китай.

«Многие авиакомпании уделяют большое внимание развитию бизнеса в провинциях КНР с учетом существующего там огром-

ного рынка и потенциала роста. В этом плане мы также не являемся исключением», — говорит исполнительный президент авиакомпании «ЭйрБриджКарго» Татьяна Арсланова. — «Принятый в Китае 12-й пятилетний план развития на 2011-2015 годы предусматривает значительный рост экономики во многих провинциях, и мы хотим обеспечить, чтобы «ЭйрБриджКарго» не осталась в стороне от этого процесса. С этой целью мы усиливаем там свое присутствие и предлагаем наши лучшие логистические решения. Рейсы в Чжэнчжоу отражают нашу уверенность в китайском рынке и являются частью нашей стратегии развития флота и маршрутной сети в Азии».

Авиакомпания «ЭйрБриджКарго» (AirBridgeCargo) — ведущий грузовой авиаперевозчик России, входит в ГК «Волга-Днепр». Выполняет регулярные рейсы по маршрутам Европа-Россия-Азия-США на самолетах Boeing 747. Маршрутная сеть включает 20 пунктов в 11 странах мира. Авиакомпания выполняет регулярные рейсы из крупнейших городов Азии: Шанхая, Пекина, Гонконга, Чжэнчжоу, Токио, Сеула в крупнейшие европейские хабы — Франкфурт и Амстердам, а также из Москвы через Амстердам в Чикаго (США).

Автоматизация на базе SoMachine

Магнитогорский крановый завод и Schneider Electric

Компания Schneider Electric, один из мировых лидеров в области управления электроэнергией, и ведущий производитель мостовых электрических кранов ОАО «Магнитогорский крановый завод» объявили об успешной реализации проекта по запуску двух кранов грузоподъемностью 10 т на Альтметьевском трубном заводе с системой антивибрации на базе карты встроенного контроллера Altivar IMC от Schneider Electric.

Основное назначение контроллера — управление приводами с учетом требований безопасной работы механизмов и технологического назначения крана. Запущенные на Альтметьевском трубном заводе краны оборудованы картами встроенного контроллера Altivar IMC, частью платформы проектирования SoMachine компании Schneider Electric.

Платформа SoMachine, созданная специально для производителей промышленного оборудования, является составной частью комплекса решений Schneider Electric по автоматизации MachineStruxture. Она обеспечивает разработку, ввод в эксплуатацию и обслуживание систем автоматизации в единой программной среде. SoMachine предлагает большой набор

шаблонов и библиотек, которые позволяют ускорить процесс разработки проекта, и включают в себя программные и аппаратные средства, функции и набор рекомендованных к применению, протестированных и документированных архитектур систем управления. Гибкая наращиваемая платформа SoMachine предлагает стандартные прикладные решения для подъемно-транспортного оборудования, транспортно-складского оборудования, фасовочно-упаковочных машин и другого промышленного оборудования.

ОАО «Магнитогорский крановый завод», OEM-партнер Schneider Electric с 2008 года, была одной из первых компаний в России, реализовавших в своих разработках решения Schneider Electric для подъемно-транспортного оборудования. За годы сотрудничества отдел кранового электропривода завода, руководимый Радиком Рафиковичем Сулеймановым, реализовал десятки систем управления для различных типов кранов на базе различного оборудования компании Schneider Electric: контроллеров, приводной техники, пуско-регулирующей аппаратуры, универсальных шкафов и т.д.

На базе нового поколения контроллеров (карты встроенного контроллера Altivar IMC или логического контроллера Modicon M238) разработчик системы управления может объединить собственное приложение с необходимыми функциональными модулями, входящими в прикладную библиотеку для ПТО. На сегодня в эту библиотеку входят функциональные модули, обеспечивающие предотвращение раскачки груза и перекоса крана, простое позиционирование и синхронную работу приводов подъема, управление грейферным режимом и окончанием хода, контроль перегрузки и превышения скорости, а также оптимизацию скорости привода подъема.

Компания Schneider Electric является глобальным специалистом в управлении электроэнергией. Подразделения компании успешно работают в более чем 100 странах. Предлагает интегрированные энергоэффективные решения для энергетики и инфраструктуры, промышленных предприятий, объектов гражданского и жилищного строительства. Более 110 000 сотрудников компании, оборот которой достиг в 2010 году 19,6 млрд евро, активно работают над тем, чтобы энергия стала безопасной, надежной и эффективной. ЗАО «Шнейдер Электрик» имеет представительства в 19 городах России. Производственная база «Шнейдер Электрик» в России представлена тремя действующими заводами и двумя логистическими центрами. Имеется собственный НТЦ.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ



Дмитрий Медведев, Президент Российской Федерации

«Кризис для большинства территорий воплотился в неприятные вещи, включая безработицу. Индекс безработицы был достаточно высоким, и, конечно, жители на первое место среди проблем ставят отсутствие работы, поэтому программы по преодолению безработицы являются, наверное, самыми главными».

Рекордные итоги

(Окончание. Начало на стр. 1)

Компания Eaton и концерн «Авиационное оборудование» заключили соглашение о намерениях по локализации производства компонентов гидравлической системы на базе предприятий ОАО «Концерн «Авиационное оборудование». Кроме того, компания Eaton сформировала рекомендации по оптимизации энергопотребления на одном из предприятий холдинга «Авиационное оборудование». В ходе МАКС-2011 ОАК подписала ряд соглашений, касающихся сотрудничества в различных направлениях авиационной деятельности: соглашение с ГК «Ростехнологии» о стратегическом партнерстве, четырехстороннее соглашение с ОАО «Роснано», холдинговой компанией «Композит» и Всероссийским институтом авиационных материалов (ВИАМ).

Компания ИФК в ходе салона подписала с фирмой Bombardier соглашение о намерениях, предусматривающее покупку трех самолетов CS100 и семи самолетов CS300 с опционом еще на 10 самолетов. Каталожная цена самолета CS300 составляет \$66 млн. Поставки самолетов должны начаться в 2015 году. ИФК также подписала предконтрактное соглашение с кубинской ави-



компанией Cubana de Aviacion о поставках трех самолетов Ан-158 с опционом еще на три ВС. Ан-158 стоит примерно \$25 млн, значит, общая сумма сделки может достичь \$150 млн. По словам генерального директора ИФК Александра Рубцова, твердый контракт планируется подписать в сентябре.

ГП «Антонов» (Украина) и компания «Волга-Днепр» в ходе МАКС-2011 подписали «Техническое задание на опытно-конструкторскую работу «Модернизированная версия Ан-124-100-150 (Ан-124-100) парка самолетов ООО «Авиакомпания Волга-Днепр» с двигателями Д-18Т серии 3М. ГП «Антонов» также подписало соглашение о сотрудничестве с ОАО «Авиационная промышленность» (ПФ). Основным направлением деятельности сторон по данному соглашению является реализация действующих межгосударственных и межправительственных соглашений в области авиации между Россией и Украиной. В нем оговаривается сотрудничество в разработке и реализации долгосрочных программ в области создания и серийного производства авиационной техники, развития системы ее послепродажного обслуживания, сохранения и укрепления научных и производственных кооперационных связей. Речь идет, прежде всего, о самолетах Ан-148 и Ан-158, а также об Ан-124 и Ан-70.

Соглашение о создании совместного российско-французского предприятия по производству лазерных инерциальных навигационных систем подписали ГК «Ростехнологии» и французская группа SAFRAN. Пакет соглашений в области энергосбережения и энергетической эффективности был подписан ГК «Ростехнологии» с компанией «Российская электроника» и представителями ряда регионов. В частности, «Ростехнологии» и «Российская электроника» договорились о сотрудничестве в производстве и внедрении энергоэффективных систем освещения в субъектах Российской Федерации, затем были подписаны соглашения с представителями Ульяновской и Костромской областей, а также Республики Татарстан. И т.д., и т.п.

Вернемся снова к словам Владимира Путина и его оценкам развития отечественного авиапрома. Они самодельны и весьма симптоматичны! «Развивая российский авиапром, российскую ракетно-космическую индустрию, мы прекрасно отдаем себе отчет в том, что это не просто показатель, в котором отражается, как в капле воды, престиж государства, хотя и это важно. Но это еще и обеспечение обороноспособности страны, ее безопасности, это возможность создания условий для современного экономического роста и технологического развития России. Может быть, главное здесь — создание новых возможностей для самореализации людей. Здесь создаются как новейшие технологии по внедрению свежих интересных идей, так и новые интересные рабочие высококлассные места, здесь определяется спрос и на умные головы, и на золотые руки».

«Государство оказывало и будет продолжать оказывать поддержку российскому аэрокосмическому комплексу, для нас это абсолютный стратегический приоритет. Например, за 2009—2011 годы в рамках развития авиапрома государство выделило на эти программы свыше 270 млрд руб., а по уровню ежегодных расходов на освоение космоса страна вышла на 4-е место в мире по абсолютному объему вложения средств».

«Завершена консолидация авиапрома, что, я считаю, крайне важно. Должен четко сказаться: работа у нас шла долго и непростое, но, слава Богу, она завершилась. У всех предприятий и заводов, входящих в интегрированные структуры, появились четкие перспективы дальнейшего развития. И в первую очередь будем работать над технической модернизацией и перевооружением производства».

НОВОСТИ / КОММЕНТАРИИ



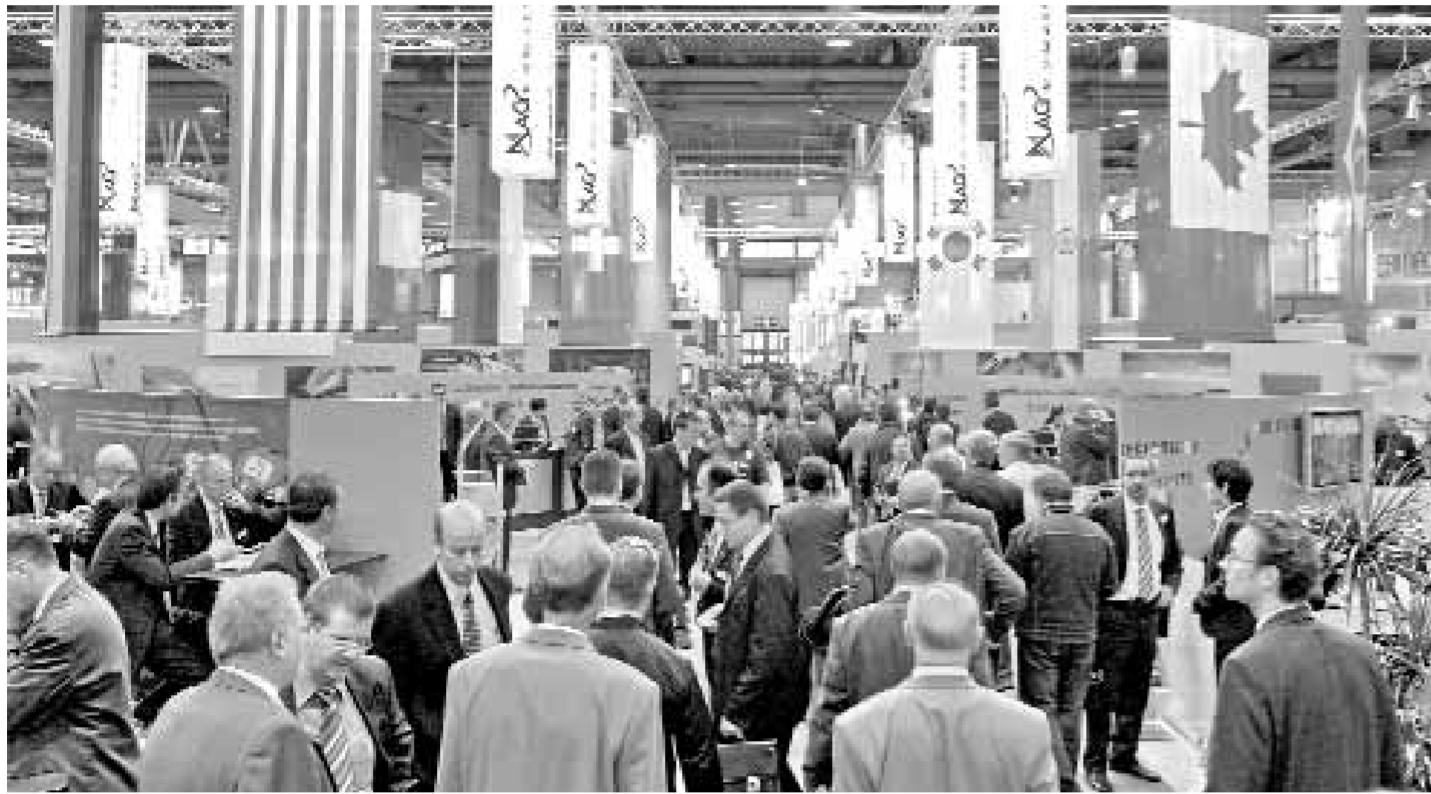
Рекордная по объемам и качеству содержания мировая профессиональная выставка



Группа «Ижмаш»: реструктуризация и банкротные процессы не помешают

Станки и более того

ЕМО Hannover 2011: финишная прямая



«Промышленный еженедельник» уже неоднократно писал, что для крупнейшей выставки в области обработки металла ЕМО этот год — особенный. После четырехлетнего перерыва всемирно известная выставка и форум возвращаются в германский Ганновер. В этом году ЕМО пройдет с 19 по 24 сентября. Осталось меньше месяца, но уже сегодня понятно: это будет рекордная по объемам и качеству содержания мировая профессиональная выставка.

ЕМО Hannover 2011 как международная отраслевая выставка металлообработки в очередной раз подчеркивает свой интернациональный характер. Большинство из уже зарегистрированных фирм-участников прибудут в Ганновер из других стран. При этом интернациональный характер выставки стабильно порождает у участников и гостей и интернационального содержания вопросы. Например, в связи с возможностью управлять станком на своем родном языке. Ведь давно ушло в прошлое то время, когда пользователи соглашались работать с англоязычным интерфейсом. Сегодня «волшебным словом» для ориентированной на экспорт станкостроительной промышленности является интернационализация программных продуктов. И здесь многие успешные станкостроительные предприятия предлагают подходящие решения под девизом «Станки и еще больше».

«Всех в мире интересует только один язык — язык успеха», — так интернет-страница ганноверской фирмы DCC GmbH предлагает своим посетителям услуги совершенно особого рода. Производители из Нижней Саксонии давно поняли, что популяризация продуктов за рубежом требует больших усилий. Одного перевода пользовательского меню или технической документации для этого недостаточно. Все больше становится спрос на интернационализацию программных продуктов, которой уже занимается специальная рабочая группа в составе VDMA.

В число участников рабочей группы входит и Свен Юст, технический директор DCC. Перед ним и его коллегами стоит задача: адаптировать программный продукт к конкретным запросам пользователей. Идея такого сервиса родилась на предприятии почти случайно. «Один китайский профессор из числа моих знакомых создал компьютерную игру», — говорит г-н Юст. — Но он потратил массу времени на рисование китайских иероглифов. И тогда мы задались вопросом: а как это делается на промышленных предприятиях?» Свен Юст занял эту нишу и начал реализацию первых проектов, целью которых была интернационализация управления телефонами, мобильными и навигационными приборами.

Успешное начало привело в 1996 году к созданию предприятия DCC. На сегодняшний день оно уже освоило все регионы мира. Как особый вызов Свен Юст рассматривает заказы из арабского мира. «Это захватывающая тема, потому что речь идет о совершенно другом строе языка и культуры», — говорит директор DCC. — Зато китайский язык благодаря стандартизации программных продуктов уже давно не является проблемой».

DCC предлагает услуги по локализации. «Наши разработчики программных продуктов сотрудничают с целой сетью переводчиков из разных стран», — поясняет г-н Юст. Как специалист он говорит о локализации, имея в виду, что еще до перевода программа должна быть адаптирована к местным форматам бумаги и адресов, шрифтам и техническим единицам. Например, при локализации для США необходимо принимать во внимание используемые там метрические системы. Как говорит г-н Юст, «если программа оперирует такими значениями

Разработчики программных продуктов решают проблему, используя нейтральные символы, так называемые иконки, которые можно использовать по всему миру, независимо от страны и языка. Г-н Юст говорит: «Microsoft тоже старается изображать людей в виде чистых иконок, не привязывая их к культуре. Конкретная привязка к тому или иному региону была бы слишком затратной». Кроме того, существует множество «подводных камней», обходить которые помогает многолетний опыт. Чтобы облегчить задачу, мы используем, как правило, уже сложившийся международный набор иконок из технической сферы», — говорит эксперт. — Это надежнее, чем символы, разработанные собственными силами».

«Компьютерное управление, операционная система Windows NT и соответствующий дисплей с высоким разрешением — это предельно легкая интернационализация», — говорит г-н Юст. В пользу современных операционных систем Windows говорит

ков пульты управления. Как говорит г-н Юст, «немецкие заказчики уделяют особое внимание качеству перевода, поскольку решение о выборе станка напрямую зависит от удобства управления». Кроме того, такой поставщик как DCC точно в срок исполняет заказы. Напротив, цена не играет решающей роли. Как правило, нижесаксонское предприятие справляется с заказом за две-три недели даже при довольно большом объеме текста.

Сеть так называемых носителей языка (переводчиков из различных стран) составляет тексты, которые затем в DCC пропускаются через электронные фильтры для проверки типичных стандартных ошибок и отрабатываются корректорами. Далее следует процесс визуализации текстов, а пользователи из страны-заказчика проверяют каждую картинку. «В частности, они проверяют, подходит ли длина предложений, система понятий и контекст к другим текстам», — поясняет г-н Юст. — Только тогда клиент интегри-



как три четверти дюйма и переводит их в метрическую систему, то в десятичных системах следует предусматривать достаточное количество позиций после запятой, поскольку в противном случае результат будет недостаточным».

Особые требования предъявляются для арабских языков, поскольку там слова пишутся справа налево. Проблема, собственно, заключается в том, что внутри арабских текстов часто встречаются понятия, которые пишутся латинскими буквами. DCC решила проблему, применив специальный метод «Layout-Engine», который позволяет объединять символы из различных систем (профессиональный термин: joining) и временно изменять направление в написании (bidi — bidirektional, или в двух направлениях).

Более того: специалистам из Ганновера пришлось в своей работе учитывать и культурные различия, в частности, в изображении людей и символов.

и то, что они используют не давно устаревший код ASCII с его максимально возможными 128 знаками, а интернациональный стандарт Unicode, который уже может работать более чем с миллионом знаков и позволяет кодировать любые общепринятые системы письма и наборы знаков.

Основное отличие отрасли от обычного станкостроения и производства промышленного оборудования заключается в том, что она уделяет исключительное много внимания индивидуальной визуализации. В области интернационализации систем управления DCC очень тесно сотрудничает с концерном Siemens.

Этот гигант индустрии привлекает нижесаксонскую фирму к кооперации на самых ранних этапах разработки. Обычно же сотрудничество со станкостроительной промышленностью строится по следующему схеме: DCC устанавливает контакт с поставщиком, который поставляется для стан-

рует все в свою систему». Кроме того, DCC создает справочники, таблички и сопроводительные тексты для оборудования, например, экспортную документацию.

«Высшим пилотажем» для станкостроительной промышленности является компьютеризированная система перевода, учитывающая особенности визуализации в данной отрасли, в частности: четкий профессиональный жаргон; высокая степень согласованности текстов руководств по обслуживанию новых машин с текстами для предыдущих моделей.

Г-н Юст считает: «Корректный перевод и использование профессионального жаргона мы гарантируем благодаря наличию обширной терминологической базы данных, позволяющей использовать индивидуальный подход к запросам заказчика. Перевод выполняется точно и недорого благодаря использованию продукта Translation Memory, учитывающего особенности клиента».

Энергоаудит и эффективность

В рамках XV форума «Российский Промышленник»

29 сентября 2011 года в Санкт-Петербурге в рамках XV международного форума «Российский Промышленник» и выставки «Энергоэффективное промышленное предприятие» состоится конференция: «Опыт энергоаудита промышленных объектов и внедрения эффективных энергосберегающих технологий».

Делегаты конференции обсудят актуальные вопросы энергоаудита промышленных объектов, правовые и юридические вопросы, будет представлен успешный опыт и методики в сфере энергосберегающих технологий. Свое участие в конференции подтвердили Минэнерго РФ, Российское энергетическое агентство, Комитета РСПП по энергетической политике и энергоэффективности, Союз промышленников и предпринимателей Санкт-Петербурга, ОАО «Объединенная энергосбытовая компания», ОАО «Энергосервис Северо-Запада», ОАО «Газпромбанк», ОАО «МРСК Северо-Запада», ОАО «Силловые машины», ЗАО «Ижорский трубный завод», ООО НПФ «Микроника». Участие в конференции подтвердили более 70 представителей крупнейших компаний и экспертного сообщества, 80% из них — российские компании, принимающие участие в форуме «Российский промышленник».

Тематические разделы:

1. Энергоаудит промышленных предприятий сегодня. Объективно об энергоэффективных технологиях.

2. Консолидация для взаимодействия. Технологии, идеи, разработки, проекты и их внедрение. Оперативные решения задач энергоаудита промышленных объектов в 2011-2012 году.

3. Создание платформы для обсуждения правовых и технических решений и перспективных технологий при проведении энергоаудита промышленных предприятий.

4. Обмен передовым опытом для внедрения успешных решений энергокомпаний, СРО и промышленных предприятий.

Конференция будет построена на основе выступлений ведущих специалистов в области энергоаудита промышленных предприятий, организованных так, чтобы позволить максимально свободное обсуждение наиболее важных направлений: изменения в законодательстве, энергосервисные контракты, финансовые инструменты реализации программ энергосбережения, финансовые инструменты, банковские продукты для проектов энергосбережения и энергоэффективности.

Посещение конференции бесплатное, по предварительной регистрации на сайте www.energypolis.ru. Конт. телефон: (495) 663-8861

Ремонтные работы

«МРСК Сибири»: все идет по плану!

Юлия Колесова, Красноярск

Ремонтные работы, запланированные «МРСК Сибири» в рамках подготовки к предстоящему осеннему периоду, выполнены на 56% (по состоянию на 24.08.2011 г.).

Подготовка энергокомпаний к зиме ведется в строгом соответствии с утвержденным графиком работ. Особо пристальное внимание энергетики уделяют ремонту энергооборудования: согласно плану, к 1 октября 2011 года специалисты «МРСК Сибири» выполнят годовую программу ремонта на 75%.

В частности, в 2011 году энергетики отремонтируют 21 083 км воздушных линий электропередачи напряжением 0,4–220 кВ, оборудованные 421 подстанцией 110/35 кВ, 1906 трансформаторных подстанций 10(6)/0,4 кВ. Заменят 46 100 дефектных опор и более 523 км «голого» провода на самонесущий изолированный (СИП). Расчистят около 4 600 гектаров просек.

«Сегодня наша задача — предельно качественно подготовить оборудование к работе в условиях сибирских морозов и, следовательно, обеспечить надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей», — говорит начальник департамента эксплуатации и технического обслуживания и ремонтов «МРСК Сибири» Николай Лаштаба. — В настоящее время



замечаний по подготовке к зиме ни к одному филиалу нет. Да, в некоторых из них («Читаэнерго», например) выполнение ремонтной программы уже составляет 80%, в некоторых — около 50% («Омскэнерго») и 36% («Красноярскэнерго»). Од-

нако ремонты во всех филиалах ведутся по графику: традиционно, основные объемы приходятся на третий квартал. У нас сегодня есть четкая уверенность, что компания завершит все работы в полном объеме и в срок».

Введение наблюдения

Группа «Ижмаш»: решение вопросов задолженности

Арбитражный суд Удмуртии удовлетворил иски о введении процедуры наблюдения в отношении ДОО «Ижевский инструментальный завод» и ОАО «Ижмашстанко». Соответствующие иски были поданы ООО «Ижстанко».

ДОО «Ижевский инструментальный завод» — компания по производству инструмента и оснастки. ОАО «Ижмашстанко» — компания по производству серийного и специального оборудования. Оба предприятия входят в Группу «Ижмаш». На 1 августа текущего года общий объем задолженности Ижевского инструментального завода составил 485 млн руб., «Ижмашстанко» — более 315 млн руб. По результатам завершения процедуры временного наблюдения арбитражным управлением будут сделаны выводы о возможности восстановления платежеспособности предприятий Группы «Ижмаш», в зависимости от которых кредиторами будет принято решение об источниках и способе проведения расчетов. С февраля текущего года анти-

кризисной командой ГК «Ростехнологии» ведется реализация концепции реструктуризации Группы компаний «Ижмаш». Данная концепция была разработана в целях сохранения производственного и научного потенциала Группы «Ижмаш», бренда компании, обеспечения возможности дальнейшего развития как основного производителя боевого стрелкового оружия и гражданского оружия.

Ее основная задача — сохранение и консолидация профильной деятельности и имущества комплекса в рамках общего юридического лица, контролируемого государством в лице ГК «Ростехнологии», сохранение рабочих мест, проведение расчетов с кредиторами. Единое юридическое лицо уже создано — это ОАО «Научно-производственное объединение «Ижмаш», на 100% дочернее общество ГК «Ростехнологии». Перевод основной деятельности в ОАО «НПО «Ижмаш» планируется завершить до конца первого квартала 2012 года, формирование имущества комплекса — до конца 2012 года.

Рост парка и перегрузки

Последствия реформы ж/д-транспорта

Сергей Белов

На конференции «Железнодорожные перевозки для малых и средних предприятий 2011» руководители отдела исследований грузовых перевозок Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) Игорь Куротченко выступил с докладом «Влияние реформы железнодорожного транспорта на небольшие и средних грузоотправителей».

Игорь Куротченко отметил, что за годы реформ показатели работы подвижного состава ухудшились, и в первую очередь это касается полувагонов. Грузооборот в 2011 году находится на уровне 2007 года, производительность — на уровне 2002 года, при этом наблюдается устойчивый дефицит вагонов. Анализ показал, что если бы вагонный парк управлялся по единому принципу (как ранее до реформы), то для обеспечения перевозки грузов в нынешних условиях достаточно парка



на 85-90 тыс. вагонов меньше. Также в соответствии с докладом Игоря Куротченко, несмотря на рост грузовой базы, оборот вагонов продолжает стре-

мительно расти. В 2011 году оборот вагонов достиг 17,8 сут при парке 1060 тыс. вагонов (по данным на 20 августа 2011 года). В условиях растущего

оборота вагонов инфраструктуре крайне сложно принимать такое число вагонов, управляемых тысячами собственников. За избыточный парк вагонов в отрасли грузоотправители ежегодно платят около 20 млрд руб.

Игорь Куротченко провел сравнение железнодорожной и автомобильной транспортной инфраструктуры. В результате расформирования инвентарного парка вагонов отправителям небольших партий грузов стал предпочтительнее автомобильный транспорт. Однако, как отмечает Игорь Куротченко, уход большей части повагонных отправок с железнодорожного на автомобильный транспорт может потребовать дополнительных инвестиций из федерального бюджета на развитие автомобильной сети.

По словам Игоря Куротченко, сейчас государство важно определиться: создавать стимулы для сохранения грузов железнодорожным транспортом или вкладывать значительные средства в развитие автомобильных дорог.

Новые производства

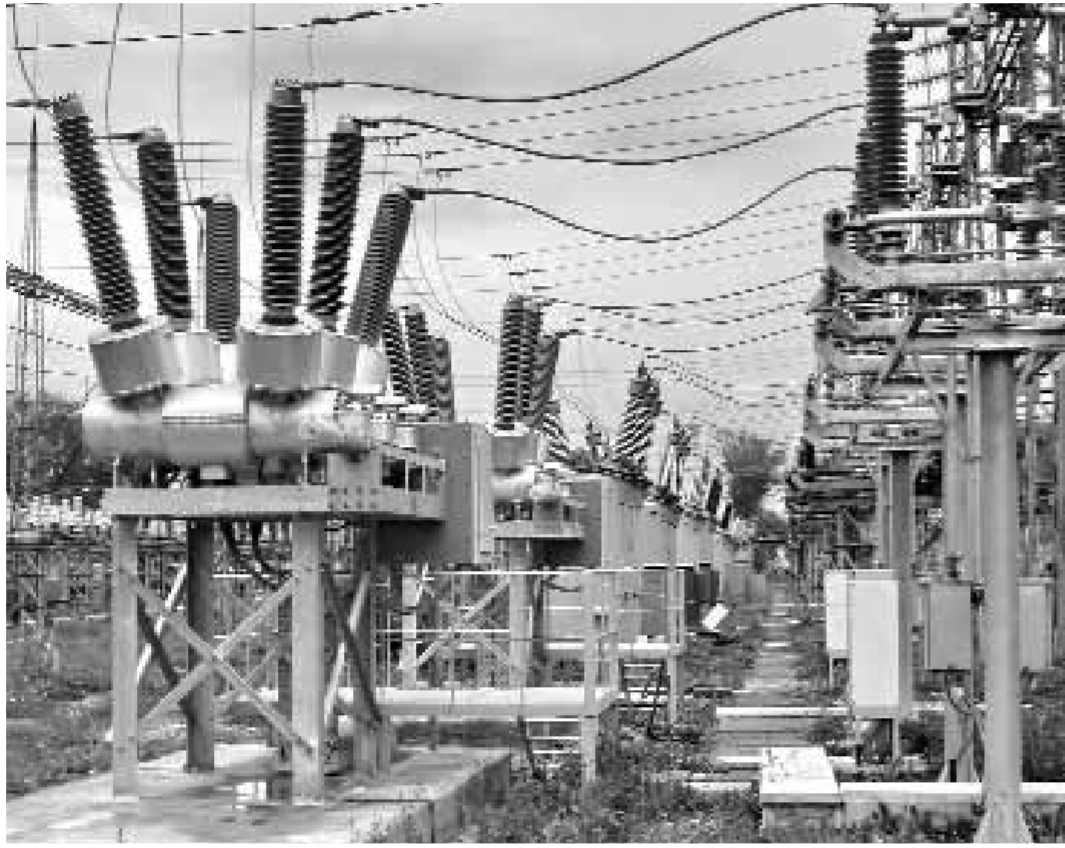
«МРСК Сибири» обеспечивает рост промышленности

Юлия Колесова,
Красноярск

«МРСК Сибири» обеспечила электроснабжение двух новых ферросплавных печей ОАО «Юргинский ферросплавный завод» в Кемеровской области (обособленное подразделение ОАО «Кузнецкие ферросплавы»). Это позволило запустить в эксплуатацию первую очередь предприятия, и теперь почти четверть всего объема ферросплавов «Кузнецкие ферросплавы» смогут выпускать в Юрге.

Для того чтобы дать заводу необходимую мощность, энергетики филиала «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго — РЭС» провели реконструкцию энергооборудования подстанции «Юргинская». На открытом распределительном устройстве подстанции вместо двух старых масляных выключателей установили экологически безопасные элегазовые. Их смонтировали на новый фундамент вместе с современным разрядниками и коммутационным оборудованием. Каждую ячейку специалисты «Кузбассэнерго — РЭС» снабдили микропроцессорными устройствами релейной защиты и автоматики типа М1СОМ. Проведенная реконструкция обеспечила увеличение мощности подстанции «Юргинская» на 25 МВт и повысила надежность электроснабжения

крупных промышленных предприятий Кузбасса — Юргинского машиностроительного и Юргинского ферросплавного заводов. На реализацию проекта энергетики направили более 27 млн руб. Обеспечение дополнительной мощностью позволило Юргинскому ферросплавному заводу ввести в эксплуатацию две новые ферросплавные печи. Важность этого события



«Межрегиональная распределительная сетевая компания Сибири» (ОАО «МРСК Сибири»), дочернее общество ОАО «Холдинг МРСК», осуществляет передачу и распределение электроэнергии на территориях республик Алтай, Бурятия, Тыва и Хакасия, Алтайского, Забайкальского, Красноярского краев, Кемеровской и Омской областей. В состав ОАО «МРСК Сибири» входят филиалы — «Алтайэнерго», «Бурятэнерго», «Горно-Алтайские электрические сети», «Красноярскэнерго», «Кузбассэнерго-РЭС», «Омскэнерго», «Хакасияэнерго», «Читэнерго». ОАО «Тываэнерго» (дочернее общество) находится под управлением ОАО «МРСК Сибири».

в Кемеровской области невозможно переоценить: после пуска первой очереди предприятия будут созданы новые рабочие места. Численность работников завода превысит 1 тыс. человек, а дополнительные налоговые отчисления в региональный бюджет составят более 86 млн руб. только в первые три года после пуска печи. Работу специалистов филиала «МРСК Сибири» — «Кузбассэнерго — РЭС» по реконструкции подстанции и обеспечению более надежного электроснабжения Юргинского ферросплавного завода высоко оценили в администрации Кемеровской области: заместитель губернатора региона Сергей Кузнецов выразил благодарность генеральному директору ОАО «Холдинг МРСК» Николаю Швецу.



В филиалах действуют 222 района электрических сетей (РЭС), 36 производственных отделений (ПО). Территория обслуживания — 1,856 млн квадратных километров. Общая протяженность линий электропередачи 251,112 тыс. км, трансформаторных подстанций 6-10/35/0,4 кВ — 51478, подстанций 35-110 кВ — 1778. Полезный отпуск электроэнергии в 2010 году составил 80 461,651 млн кВт·ч. Численность персонала — 19,8 тыс. человек. Интегрированная система менеджмента «МРСК Сибири» соответствует стандартам ISO 9001, ISO 14001, OHSAS 18001, ГОСТ Р ИСО 9001-2007, ГОСТ Р ИСО 14001-2007, ГОСТ 12.0.230-2007.

Недельный срез

Работа оптового рынка электроэнергии и мощности

По данным НП «Совет рынка», на неделе с 12.08.2011 по 18.08.2011 плановое электропотребление характеризовалось ростом относительно предыдущей недели в обеих ценовых зонах. Изменения планового электропотребления накопленным итогом разнонаправлены по ценовым зонам. Так, за период с начала 2011 года суммарное электропотребление в Европейской части России и на Урале выросло, а в Сибири — снизилось по отношению к суммарному значению аналогичного периода прошлого года.

Индексы равновесных цен выросли относительно значения предыдущей недели в первой ценовой зоне и снизились во второй. Средневзвешенный индекс за период с начала 2011 года вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года в обеих ценовых зонах. В целом по ценовым зонам плановое потребление за истекшую неделю увеличилось на 1%, суммарный объем потребления с начала года вырос на 1,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Общий объем планового электропотребления на рынке на сутки вперед за прошедшую неделю составил 15,66 млн МВт·ч. В Европейской части РФ и на Урале плановое электропотребление составило 12,44 млн МВт·ч, увеличившись на 0,9% по отношению к прошлой неделе. Суммарный объем планового потребления в Европейской части РФ и на Урале с начала года увеличился на 2,7% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В Сибири плановое электропотребление составило 3,22 млн МВт·ч, увеличившись на 1,6% по отношению к прошлой

неделе. Суммарный объем планового потребления в Сибири с начала года уменьшился на 1,6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

За истекшую неделю в структуре плановой выработки Европейской части России и Урала доля ТЭС сократилась на 0,1 процентных пункта. Также доля ТЭС на 4,1 процентных пункта ниже среднего значения с начала 2011 года. В структуре плановой выработки Сибири доля ТЭС выросла на 1,5 процентных пункта относительно предыдущей недели. По отношению к среднему значению с начала 2011 года снижение доли ТЭС составляет 7,4 процентных пункта.

В Европейской части РФ и на Урале ТЭС пришлось 65,7% выработки, на ГЭС и АЭС — 8,5% и 25,8% соответственно. В Сибири структура выработки сформировалась следующим образом: ТЭС — 45%, ГЭС — 55%.

Индекс равновесной цены в Европейской части РФ и на Урале увеличился за неделю на 3% — до 992,1 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 17,6% по отношению к аналогичному периоду прошлого года). В Сибири индекс за неделю уменьшился на 8,9% — до 521,5 руб. за МВт·ч (средневзвешенный индекс равновесных цен за период с начала года вырос на 11,3% по отношению к аналогичному периоду прошлого года).

По состоянию на 15 августа 2011 года общая задолженность участников рынка составила 25,1 млрд руб., сократившись с 1 августа на 1,2 млрд руб. В том числе задолженность по ценовым зонам составила 23,1 млрд руб., по ценовым зонам — 2 млрд руб.

Встретимся в Вологде!

Всероссийские соревнования по профессиональному мастерству

С 5 по 9 сентября этого года в Вологде на полигоне учебного центра «Энергетик» пройдут Всероссийские соревнования по профессиональному мастерству оперативно-ремонтного персонала распределительных электрических сетей ОАО «Холдинг МРСК». Принимающая сторона — МРСК Северо-Запада (филиал «Вологдаэнерго»). «Промышленный еженедельник» выступает в качестве информационного партнера соревнований.

13 команд — победителей внутренних соревнований дочерних обществ ОАО «Холдинг МРСК» померяются силами на шести этапах, среди которых проверка знаний правил и нормативов, освобождение пострадавшего от действия электрического тока, ремонтные работы и ликвидация пожара в ячейке КТП.

«Всероссийские соревнования оперативно-ремонтного персонала распределительных сетей компаний проводятся с совершенно конкретной практической целью — для обмена передовым опытом и новыми технологиями, а также совершенствования профессионального мастерства, — считает генеральный директор Холдинга МРСК Николай Швец, — Высокий профессионализм — главный критерий надежности и перспективы развития распределительных электрических сетей».

Оценку уровня профессиональной подготовки персонала бригад электрических сетей дает шесть судейских бригад,

сформированных из признанных профессионалов всех МРСК.

По инициативе Оргкомитета разработан интернет-сайт <http://www.hmrsk-prof2011.ru>. Портал призван не только максимально полно и оперативно информировать руководителей команд, членов бригад о ходе подготовки Всероссийских соревнований, но и задолго до старта всех познать. Всероссийские соревнования профессионального мастера Холдинга МРСК — это не просто соревнования команд, это соревнования компаний. Представители всех МРСК, используя сайт, смогут не только оперативно отслеживать ход и результаты соревнований, но и стать активными участниками события.

Подробная информация о руководителях и членах команд, составе оргкомитета и объединенного пресс-центра — это визитная карточка портала. В разделе Этапы подробно приводится описание всех этапов, особенности их прохождения, схемы. Здесь же критерии оценок и рекомендации судей.

Согласно Положению, каждой команде предстоит не только пройти все этапы, но и представить 5-ти минутный ролик, в котором необходимо показать инновации, используемые в работе оперативно-ремонтного персонала МРСК. Помимо судейской комиссии, оценить ноу-хау можно в интернет-голосовании на сайте соревнований.

Кроме того, представители всех МРСК по желанию смогут пройти на сайте соревнований психологические тесты и оп-

ределить насколько они готовы к работе в команде. Полное психофизиологическое тестирование планируется в рамках экспериментального этапа соревнований. На добровольной основе участникам предложат проверить командные качества и стрессоустойчивость.

Освещать ход соревнований в Вологде будет объединенный пресс-центр Холдинга МРСК, который сформирован из представителей подразделений по связям с общественностью. На полигоне оборудовано помещение для пресс-центра, имеются 7 компьютеров с выходом в Интернет и необходимый оргтехника, на этапах установлены 6 видеокамер, полигон оборудован Wi-Fi.

В рамках проведения Всероссийских соревнований по профессиональному мастерству оперативно-ремонтных бригад ОАО «Холдинг МРСК» на полигоне УЦ «Энергетик» будет развернута «полевая» выставка компаний, которые производят продукцию для ТЭК. Открыть и показать проблемы сетевого комплекса и найти пути их решения — это основная задача «полевой» выставки. Участники также смогут познакомиться с новинками на рынке ТЭК, пообщаться с производителями.

Впервые у Всероссийских соревнований по профессиональному мастерству Холдинга МРСК появился свой талисман — символ, притягивающий благополучие и удачу его обладателю. Это Великоступский Дед Мороз, сказочный персонаж, который является одним из главных чудес Вологодской земли, где и пройдут соревнования.

В рамках подготовки к ОЗП

На Красноярской ТЭЦ-2 завершаются летние ремонты

На Красноярской ТЭЦ-2 завершаются плановые ремонтные работы августа, проводимые в рамках подготовки станции к осенне-зимнему периоду. Работы по ремонту основного оборудования ведутся одновременно с устранением дефектов, выявленных при проведении гидравлических испытаний на теплототности.

Плановые ремонтные работы основного станционного оборудования также выполняются в намеченные сроки: 9 августа завершён расширенный текущий ремонт котла БКЗ-420 ст. № 3, близок к завершению текущий ремонт пикового водогрейного котла ПТВМ-180 ст. № 1.

Подготовка к этим работам началась в феврале 2011 г. Проведенный на котле БКЗ-420 ст. №3 контроль металла показал необходимость замены воздухоподогревателя и водяного экономайзера. В связи с этим в дополнение к типовым работам была запланирована замена этих узлов и принято решение увеличить срок выполнения всех ремонтных работ котла на 50 дней. На пиковом водогрейном котле в настоящее время завершаются работы по замене конвективной части, полностью выработавшей свой ресурс.

На базе специализированной ремонтной организации — Красноярского филиала ОАО «Сибирьэнергоремонт» — в пери-

од с февраля по апрель были изготовлены элементы оборудования для замены вышедших из строя или отработавших свой ресурс узлов оборудования. В мае специалисты приступили к демонтажу оборудования и выполнению основных мероприятий по ремонту. Работы велись круглосуточно в многосменном режиме. Часть работ по ремонту электрооборудования и автоматики защит была выполнена силами персонала электрического цеха и цеха тепловой автоматики Красноярской ТЭЦ-2 хозяйственным способом.

Основной целью ремонта котла БКЗ-420 ст. №3 является улучшение эксплуатационных характеристик и увеличение надежности его эксплуатации. После ремонта котел находится в холодном резерве.

Пиковый водогрейный котел является резервным оборудованием, поскольку используется для производства дополнительных мощностей только в особых ситуациях: в условиях зимних морозов с очень низкими температурами наружного воздуха, для несения пиковых нагрузок. Поэтому его ремонт направлен на повышение надежности станции по производству тепловой мощности. В настоящее время ремонты на этом котле выполнены на 90%, их окончание запланировано до конца августа.

Единая техническая политика

Распределительный электросетевой комплекс России

В Казани на базе ОАО «Сетевая компания» Республики Татарстан прошло Всероссийское производственное совещание технических руководителей операционных компаний ОАО «Холдинг МРСК». В совещании приняли участие представители территориальных сетевых компаний ряда регионов России.

Выездные совещания технических руководителей операционных компаний Холдинга МРСК проводятся регулярно. Данные встречи позволяют в живом формате обмениваться опытом реализации ключевых программ развития распределительных электросетевых компаний. Участники совещания обсудят новые направления технического развития сетевой инфраструктуры, особенности эксплуатации и ремонта современного электрооборудования, подготовки к прохождению осенне-зимнего периода 2011-2012 года, актуальные проблемы производственной деятельности предприятий распределительных электрических сетей.

В работе совещания приняли участие заместитель генерального директора — технический директор ОАО «Холдинг МРСК» Борис Механошин, генеральный директор ОАО «Сетевая компания» Дамир Сафиуллин, начальник Управления энергетики Министерства энергетики Республики Татарстан Гузель Садриева, заместитель руководителя Приволжского Управления Ростехнадзора Российской Федерации Алмаз Насыбуллин, представители ведущих российских предприятий-производителей электросетевого оборудования.

«Мы приехали в Казань, чтобы обсудить вопросы консолидации технической политики, — сказал на открытии мероприятия заместитель Генерального директора — Технический директор ОАО «Холдинг МРСК» Борис Механошин. — Несмотря на то, что наши компании принадлежат разным собственникам и находятся в разных субъектах Российской Федерации — от Янтарьэнерго в Калининграде до Дальневосточной распределительной сетевой компании, мы стремимся к проведению в субъектах Российской Федера-

ции единой технической политики».

Борис Механошин проинформировал собравшихся о ходе подготовки Холдинга МРСК к осенне-зимнему периоду максимальной нагрузке. «Уверены, что зиму 2011-2012 годов мы пройдем с минимальными перебоями и максимальной надежностью, — заявил заместитель генерального директора — технический директор ОАО «Холдинг МРСК».

В первый день совещания главной темой обсуждения стала реализация мероприятий по повышению надежности функционирования распределительного сетевого комплекса страны. Конструктивную дискуссию вызвал доклад «Система управления активами и рисками». Итогом его обсуждения стало одобрение участниками совещания предложения о создании при ОАО «Холдинг МРСК» координационной группы для разработки методических документов по управлению технологическими рисками и внесению изменений в действующие директивные документы, регламентирующие обслуживание распределительных электрических сетей.

Пятнадцатое историческое

Системный оператор: актуальные вопросы управления режимами

Павел Якушев

Первый заместитель председателя правления ОАО «СО ЕЭС» Николай Шульгинов провел техническое совещание заместителей генеральных директоров, директоров по управлению режимами — главных диспетчеров объединенных диспетчерских управлений (ОДУ, филиалы ОАО «СО ЕЭС») и руководителей технологического блока исполнительного аппарата Системного оператора.

Открывая совещание, Николай Шульгинов подчеркнул большой объем мероприятий, проводимых филиалами Системного оператора по обеспечению ввода в эксплуатацию вновь сооружаемых и реконструируемых генерирующих и сетевых объектов. Он отметил необходимость оптимизации этой деятельности, направленной на выполнение детализированных графиков работ по вводу новых и реконструируемых объектов электроэнергетики, разработанных собственниками этих объектов и согласованных филиалами ОАО «СО ЕЭС», а также соответствующих собственных планов работ филиалов ОАО «СО ЕЭС». Первый заместитель председателя правления заявил о необходимости уделять особое внимание вопросам обеспечения ввода в работу объектов электроэнергетики по программам подготовки к проведению саммита АТЭС в 2012 году во Владивостоке и зимних Олимпийских игр в 2014 году в Сочи, а также ввода в работу отдельных объектов, имеющих большое значение для управления электроэнергетическими режимами: блока №4 на Калининской АЭС, линии электропередачи 500 кВ Амурская — Хэйхэ.

Одним из основных вопросов регулярно проводимых совещаний является анализ текущей режимной ситуации в ЕЭС России и работы диспетчерских центров Системного оператора в условиях прохождения сезонов максимумов нагрузки. Директор по управлению режимами ЕЭС — главный диспетчер ОАО «СО ЕЭС» Сергей Павлушко сделал доклад о прохождении весенне-летнего периода, остановился на особенностях управления режимами в объединенных энергосистемах (ОЭС).

Сергей Павлушко напомнил, что 27 июля 2011 года, когда среднесуточная температура воздуха в среднем по России была выше климатической нормы на 7°C, в ЕЭС России был достигнут новый абсолютный максимум потребления мощности в летний период — 111664 МВт. Это значение на 2865 МВт больше абсолютного максимума потребления ЕЭС в летний период, который был зафиксирован 9 августа 2010 года. Он также отметил, что потребление мощности в часы максимума нагрузок в ЕЭС России

ведения летней ремонтной кампании не привело к серьезным последствиям для региональных энергосистем и ЕЭС России в целом.

При этом сложность текущего режима обусловлена неполным составом оборудования, связанным с проводимой в ЕЭС летней ремонтной кампанией. «Системный оператор обеспечивает устойчивую работу ЕЭС России в условиях массовых ремонтных кампаний на сетевых и генерирующих объектах и на фоне роста отказов оборудования под воздействием высоких температур

планирования и управления развитием энергосистем, позволяющей обеспечить скоординированное развитие и строительство сетевой инфраструктуры и генерирующих мощностей. В соответствии с новыми Правилами Системный оператор принимает участие в формировании генеральной схемы размещения генерирующих мощностей, формировании схем и программ перспективного развития электроэнергетики, рассмотрении инвестиционных программ субъектов электроэнергетики и ряде других процессов.

Александр Ильенко подчеркнул, что при практически неизменном в последние годы количестве специалистов, занимающихся перспективным развитием, а также специалистов СЭР и СРЗА, в филиалах объем технической документации, поступающей на рассмотрение в ОДУ и РДУ, значительно увеличился. Так, в первом полугодии 2011 года количество рассмотренных документов практически достиг показателей целого 2010 года.

В ходе совещания директор по развитию и сопровождению рынков Федор Опалчий представил информацию о подготовке и проведении конкурентного отбора мощности (КОМ) на 2012 год. Он уточнил задачи ОДУ и РДУ в процессе проведения КОМ. Федор Опалчий рассказал об особенностях деловых процессов ОАО «СО ЕЭС», связанных с процедурами проведения КОМ-2012.

Также на совещании состоялось обсуждение итогов эксперимента по передаче функций расчета электрических величин и выбора уставок (расчет параметров настройки) устройств релейной защиты и автоматики (РЗА) от одного РДУ другому. Во время эксперимента специалисты РДУ Татарстана выполняли расчеты для объектов в операционной зоне Марийского РДУ.

Эксперимент признан успешным. Необходимость в такой передаче функций может возникнуть в случаях увеличения объемов расчетов и работ по РЗА при реконструкции и вводе в эксплуатацию новых энергообъектов, ликвидации последствий крупных энергетических аварий, а также в условиях реорганизации и становления РДУ и временном дефиците квалифицированных кадров.



Фондовый рынок

совместно с Инвестиционной компанией «ФИНАМ»

НОВОСТИ

«Аэрофлот»: рост пассажиров на 22,6%

В июле 2011 года пассажирооборот «Аэрофлота» увеличился на 18,7% по отношению к июлю 2010 года и составил 4 млрд 358,4 млн пассажирокилометров. На международных воздушных линиях пассажирооборот увеличился на 20,6% к аналогичному периоду прошлого года и составил 2 млрд 932,2 млн пассажирокилометров. Пассажирооборот на внутренних воздушных линиях составил 1 млрд 426,2 млн пассажирокилометров, что на 14,9% выше показателя июля 2010 года. Процент занятости пассажирских кресел составил 83,9%. Пассажиропоток компании увеличился на 24,1% и составил 1 млн 469,1 тыс. пассажиров, достигнув максимального значения по месячному пассажирообороту для всей гражданской авиации РФ. На международных воздушных линиях количество перевезенных пассажиров увеличилось на 22% (+165,0 тыс. пасс.) и составило 915 тыс. пассажиров. На внутренних линиях перевезено 554,1 тыс. пассажиров, что на 27,7% (+120,3 тыс. пасс.) больше показателя июля 2010 года. Почтово-грузовой тоннаж «Аэрофлота» в июле составил 13443,9 т.

За семь месяцев 2011 года «Аэрофлотом» перевезено 7 млн 709,0 тыс. пассажиров, выполнено 23 млрд 210,8 млн пассажирокилометров. Процент занятости пассажирских кресел составил 76,9%, что выше уровня прошлого года на 0,3 п.п. По сравнению с показателями аналогичного периода 2010 года объемы работ за семь месяцев 2011 года увеличились: по перевозке пассажиров на 22,6% (+1423,5 тыс. пасс.), по пассажирообороту на 20,2% (+3 908,2 млн пкм).

Mail.ru Group: контекстная реклама в ICQ

ICQ, проект Mail.Ru Group, стал первым в мире мессенджером, предложившим рекламодателям уникальный функционал самостоятельного проведения кампаний. Благодаря интеграции с Таргетом кампании можно четко фокусировать на целевую аудиторию. В результате количество рекламы не увеличится, а пользователи смогут видеть максимально интересные для себя предложения, что повысит эффективность продвижения. Сотрудничество с ICQ серьезно расширило возможности клиентов Таргета, которые до сих пор размещали рекламу только в «Моем Мире» и «Одноклассниках». Теперь рекламодатели смогут самостоятельно проводить кампании в одном из самых популярных в мире мессенджеров на аудиторию в 33 млн человек. Важно отметить, что благодаря интеграции технологий компании получили возможность использовать все привычные фокусировки, включая пол и возраст пользователя.

«ТНК-ВР Холдинг» увеличил чистую прибыль

Чистая прибыль «ТНК-ВР Холдинга» за I полугодие 2011 года по US GAAP составила \$4,6 млрд, на 64% выше по сравнению с аналогичным периодом 2010 года. Рост прибыли превысил темп роста EBITDA, главным образом, благодаря относительно стабильному уровню расходов на амортизацию. EBITDA за I полугодие составила \$7 млрд, что на 50% больше по сравнению с I полугодием 2010 года, преимущественно благодаря росту цен и положительному эффекту лага по экспортной пошлине, частично уменьшенным неблагоприятной динамикой валютного курса, а также ростом ставок тарифов и акцизов. Выручка холдинга за I полугодие выросла на 38% и составила \$26,55 млрд. Денежный поток от основной деятельности увеличился на 56% до \$4,2 млрд, преимущественно вследствие улучшения рыночной конъюнктуры, что позволило группе увеличить объем капиталовложений до \$2,1 млрд в I полугодии 2011 года и успешно управлять долговым портфелем.

«НЛМК» увеличил чистую прибыль по US GAAP

Выручка «НЛМК» по II кварталу 2011 года по US GAAP выросла на 26% и составила \$2,98 млрд, благодаря росту объемов продаж и улучшению ценовой ситуации. Показатель EBITDA увеличился на 43% до \$837 млн, рентабельность по EBITDA увеличилась на 3 п.п. до 28%. Чистая прибыль НЛМК за отчетный период выросла на 50% до \$587 млн.

Новый главный дизайнер «АВТОВАЗа»

С 1 октября 2011 года новым главным дизайнером ОАО «АВТОВАЗ» станет Стив Маттин, ранее работавший в Mercedes-Benz и Volvo Car Corporation. «Я надеюсь, что работа с командой «АВТОВАЗа» — компания-партнера Альянса Renault-Nissan — даст мне возможность сделать дизайн одной из ключевых ценностей бренда LADA. Наш первый шаг — открытие дизайн-студии «АВТОВАЗа» в Москве осенью», — прокомментировал свое назначение г-н Маттин.

X5 Retail Group в I полугодии

Чистая выручка X5 Retail Group во II квартале 2011 года по МСФО достигла 112626 млн руб. или \$4021 млн, увеличившись по сравнению со вторым кварталом 2010 года на 41% в рублях и на 52% в долларах США. Валовая прибыль достигла \$946 млн, валовая маржа составила 23,5%. Показатель EBITDA компании за отчетный период составил \$285 млн, маржа EBITDA составила 7,1%. Чистая прибыль составила \$73 млн, увеличившись на 195% по сравнению со вторым кварталом 2010 года. Маржа чистой прибыли составила 1,8%. Чистая выручка X5 за I полугодие 2011 года достигла 225181 млн руб. или \$7867 млн, увеличившись по сравнению с первым полугодием 2010 года на 44% в рублях и на 52% в долларах США. Валовая прибыль достигла \$1860 млн, валовая маржа составила 23,6%. Показатель EBITDA составил \$566 млн, маржа EBITDA составила 7,2%. Чистая прибыль ритейлера составила \$170 млн, увеличившись на 64% по сравнению с первым полугодием 2010 года. Маржа чистой прибыли составила 2,2%.



Горизонты «Авиако́ра»

Состояние стабильное с перспективой улучшения

Алексей Захаров,
эксперт ИК «ФИНАМ»

«Авиако́р» является единственным российским авиационным заводом, не вошедшим в состав «Объединенной авиационной компании» (ОАК). Правда, это не мешает предприятию стабильно наращивать портфель заказов.

До последнего времени не раз сообщалось, что «Авиако́р» перейдет из корпорации «Русские машины» в состав ОАК. Однако сейчас эти разговоры стихли. Вообще, стоит задуматься о необходимости проведения такой процедуры, поскольку завод прекрасно

авиакомпанию «Якутия»). Еще один самолет после демонстрации на авиасалоне МАКС-2011 будет передан военным. В мае «Авиако́р» заключил очередной договор на поставку самолетов Министерству обороны РФ. Это означает, что в ближайших три года линия сборки Ан-140 будет загружена.

Второй производственной программой «Авиако́ра» является достройка Ту-154. В заделе осталось всего четыре самолета, два из которых будут поставлены российским силовым структурам. Военные и другие «силовики» — в отличие от авиакомпаний — в обозримом будущем не собираются отказываться от эксплуатации Ту-154. За счет этого самарский завод получает заказы, в том

Теперь заказы могут последовать и из-за рубежа. В рамках МАКС-2011 самарский авиазавод заключил соглашение о сотрудничестве с «Рособоронэкспортом» (РОЭ). У Ан-140 есть шансы занять свое место в прайс-листах главного российского экспортера вооружений. С учетом того, что турбовинтовые самолеты КБ Антонова с успехом эксплуатируются в вооруженных силах разных стран мира, интерес иностранцев к Ан-140 весьма вероятен.

Примечатель и второй договор, который «Авиако́р» подписал в Жуковском. Партнером самарцев стал «Радар ММС» — один из ведущих российских разработчиков и интеграторов радиоэлектрон-

лиметровом диапазоне длин волн. За счет ухода в этот диапазон станция лучше «видит» наземные объекты, в том числе взлетно-посадочные полосы, а также естественные и искусственные препятствия в крейсерском полете и во время выполнения взлета и посадки.

Заключенные в Жуковском контракты дают возможность для оценки положения, стратегии и перспектив «Авиако́ра». Да, если бы завод входил в ОАК, включение в экспортный лист РОЭ могло случиться раньше. Однако смысла в этом не было: производство все равно было не готово к выполнению заказов со стабильными сроками поставок и ценами.

Контракт с «Радар ММС» показывает, что в Самаре не



У «Авиако́ра» есть внятное будущее

справляется и собственными силами. Этому способствует четкая производственная программа, а также грамотная политика руководства завода по привлечению молодых высококвалифицированных кадров. По словам директора «Авиако́ра» Алексея Гусева, в настоящее время численность персонала предприятия составляет 2250 человек. Этого вполне достаточно для выполнения работ по основным имеющимся программам.

Напомним, что главным делом для завода является производство регионального турбовинтового самолета Ан-140. Эту машину завод выпускает с 2006 года, однако до сих пор было поставлено всего три борта (в

числе на капитальный ремонт самолетов этого типа. Если в 2010 году «Авиако́р» отремонтировал только две «тушки», то в текущем году процедуру «омоложения» пройдут пять бортов. Столько же заказов завод планирует получить и в 2012 году. Кроме этого, «Авиако́р» выполняет работы по техническому обслуживанию самолетов Ан-74 и Ан-140.

С учетом заключенных контрактов и планов руководства компании, положение «Авиако́ра» в настоящее время можно характеризовать известной медицинской формулировкой как «состояние средней тяжести, но стабильное и с внятной перспективой улучшения»

намерены ограничиваться тиражированием того, что создали конструкторы. Прямое общение с существующими и потенциальными заказчиками позволяет серийному заводу четко представлять, что нужно эксплуатантам, и инициировать модернизацию самолета. С учетом заключенных контрактов и планов руководства компании, положение «Авиако́ра» в настоящее время можно характеризовать медицинской формулировкой как «состояние средней тяжести, но стабильное и с внятной перспективой улучшения».

С учетом заключенных контрактов и планов руководства компании, положение «Авиако́ра» в настоящее время можно характеризовать медицинской формулировкой как «состояние средней тяжести, но стабильное и с внятной перспективой улучшения».

Важный аспект

Обучение эффективной торговле



Ярослав Кабаков,
ректор УЦ «ФИНАМ»

Самостоятельное управление капиталом популярно у инвесторов — пережив несколько кризисов, начинаешь верить только себе. Однако, как показывает практика, помимо потенциально высокого дохода, такой подход влечет за собой и дополнительные риски. Чтобы их минимизировать, необходимо постоянно повышать свой уровень мастерства, проходя фондовое обучение.

Некрасиво отвечать вопросом на вопрос. Но, тем новичкам, кто спрашивает: «А можно сразу приступить к работе на фондовой бирже, не тратя время на обучающие курсы?».

Конечно, научить чувствовать рыночный тренд и ценные бумаги в отдельности, ловить биржевые движения, сдерживать страх и жадность очень сложно. Этому в основном учит работа на настоящем торговом счете. Такой опыт приходит из практики. Но курсы предназначены для того, чтобы помочь безболезненно сделать первые шаги на фондовом рынке. Подсказать на какие индикаторы стоит обращать внимание, а какие внешние шумы можно игнорировать. В процессе обучения, бывалые трейдеры с удовольствием делятся личным опытом, иногда выдают биржевые секреты, и вам не придется изобретать давно придуманный велосипед.

Биржевой класс — это всегда живое общение. Участники группы будут часто задавать вопросы, о которых вы, возможно, думали, но не решились спросить или, же не знали об их значимости. Элементарно, торговые системы, через которые вы сможете осуществлять самостоятельные сделки через Интернет, лучше изучать с группой, чем дома в затворничестве. Если же вы прочитали множество книг по теории биржевой игры, вам не помешает прийти на курсы. Книги не заменяют общения с практикующими трейдерами. Главная цель книг — продаваться. Главная цель преподавателей учебного центра — разъяснить азы торговли начинающим инвесторам так, чтобы они не прогорели в первый месяц, а долгие годы оставались успешными клиентами компании.

Если же вы все-таки стали совершать активные действия с ценными бумагами без элементарной подготовки и кажется, что как ни странно, все идет гладко. Придите на занятия, чтобы узнать, как не растерять полученный результат! Если вы выбрали долгосрочную стратегию инвестирования, вам нужно учесть, что базовые знания по фондовому рынку нужны и тем, кто вкладывает средства в серьез и надолго. Ведь если не изучить динамику ценных бумаг за последнее время, то есть огромный риск пополнить портфель вблизи пиков рынка. Очень больно смотреть на потери торгового счета в такой ситуации!

Если как минимум 30% из этого текста пестрит для вас неизвестными терминами, но тяга к неизведанному миру фондового рынка непреодолима, то настойчиво советуем все же пройти начинающие курсы обучения торговли на фондовом рынке.



НОВОСТИ

«АЛРОСА» увеличила добычу алмазов

За шесть месяцев 2011 года предприятиями группы «АЛРОСА» (АК «АЛРОСА», ОАО «АЛРОСА-Нюрба», ОАО «Алмазы Анабара», ОАО «Севералмаз») добыто 19326,2 тыс. карат алмазов, что на 1735,9 тыс. карат больше (+9,8%), чем за соответствующий период 2010 года. Продано алмазного сырья и бриллиантов на \$2200,2 млн, увеличение с аналогичным периодом прошлого года составило \$153,2 млн. Выручка от продажи продукции, работ и услуг составила 71156,8 млн руб., что выше, чем за первое полугодие 2010 года, на 2244,4 млн руб. Рост доходов произошел вследствие благоприятных условий на алмазно-бриллиантовом рынке, увеличения поступлений от прочих видов деятельности. По итогам полугодия группа «АЛРОСА» получила 21916,2 млн руб. чистой прибыли, что в 4,1 раза больше, чем за соответствующий период 2010 года. Затраты на производство и реализацию продукции (работ, услуг) в АК «АЛРОСА» (ОАО) снижены к плановым параметрам на 1370,7 млн руб. — в основном за счет внедрения мероприятий, направленных на экономии материально-технических и топливно-энергетических ресурсов, снижения удельных норм расхода, оптимизации стоимости работ, снижения амортизационных отчислений, и составили 33831 млн руб.

«Газпром» и Petrovietnam обсудили план работ

В Сочи в рамках реализации соглашения о стратегическом партнерстве между ОАО «Газпром» и Государственной Корпорацией Нефти и Газа (КНГ) Petrovietnam состоялось третье заседание Совместного координационного комитета компаний (СКК). Заседание провели сопредседатели СКК — заместитель председателя правления ОАО «Газпром» Александр Ананенков и вице-президент КНГ Petrovietnam Нгуен Тьен Зунг. Участники встречи подчеркнули высокий уровень долгосрочного партнерства и обсудили перспективы взаимодействия компаний в нефтегазовой сфере. В частности, сторонами была дана высокая оценка деятельности в рамках Совместной операционной компании «Вьет-



газпром» по реализации проектов на шельфе Вьетнама. На встрече члены СКК также особое внимание уделили вопросам развития совместного предприятия «Газпромвьет». Кроме того, сторонами рассмотрели возможность расширения взаимодействия «Газпрома» и Petrovietnam на территории России и третьих стран. Участники заседания подчеркнули заинтересованность в развитии долгосрочного сотрудничества, в том числе в рамках реализации совместных проектов на Востоке России.

«Группа ГАЗ» увеличила продажи

В I полугодии 2011 года «Группа ГАЗ» увеличила продажи легковых коммерческих автомобилей на 38% — до 45586 штук, среднетоннажных автомобилей на 49% — до 7037 штук. В сегменте полнoprиводных большегрузных автомобилей продажи группы выросли на 10% и составили 5287 штук. Продажи автобусов за I полугодие возросли на 19% — до 4983 штук. За отчетный период «Группа ГАЗ» увеличила продажи в сегменте строительной-дорожной техники на 29% — до 806 единиц.

Кто поддержит металлургов

Участники проведенной Finam.ru онлайн-конференции «Металлургический сектор: 2008-й не повторится?» считают, что серьезных угроз для устойчивого роста российской металлургической отрасли пока нет. Внешний спрос достаточно устойчив, а продажи на внутреннем рынке даже более доходны для компаний, чем экспортные поставки. Российская металлургическая отрасль продолжает демонстрировать подъем. Продажи на внутреннем рынке уже во многом превышают рост потребления на внешних рынках. «Сейчас на внешнем рынке (западном) наблюдается ступор, — говорит старший аналитик ИК «Церих Кэпитал Менеджмент» Олег Душин. — Зато внутренний спрос в третьем квартале растет».

Аналитик ИК «Грандис Капитал» Андрей Кучеров объясняет, что сейчас наиболее благоприятным для российских сталепроизводителей является рынок продукции с низкой добавленной стоимостью (поялфабриката, горячекатаный лист). Тем не менее, эксперты отмечают, что темпы восстановления российского металлургического сектора пока еще не позволяют говорить о достижении докризисных уровней. «В докризисный период основным локомотивом роста для металлургических компаний был строительный сектор и бум на рынке недвижимости, — напоминает г-н Кучеров. — Сейчас никакого бума не наблюдается, соответственно и спрос на металлопродукцию еще не достиг докризисных уровней. Среднесрочным драйвером может стать реализация инфраструктурных проектов, однако это произойдет не раньше второй половины 2012 года».

МАКС-2011: РЕКОРДНЫЕ ИТОГИ

Стратегическое партнерство

«Ростехнологии» и ОАК:

Одним из наиболее важных, по мнению экспертов, стало подписанное на МАКС-2011 соглашение между Государственной корпорацией «Ростехнологии» и Объединенной авиастроительной корпорацией (ОАК) о стратегическом партнерстве в области инновационного развития отечественной авиационной техники. Документ был подписан генеральным директором ГК «Ростехнологии» Сергеем Чemezовым и президентом ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация» Михаилом Погосяном в присутствии Председателя Правительства Российской Федерации Владимира Путина.

Главная цель подписанного Соглашения — создание конкурентоспособной российской авиационной техники. В этой связи ГК «Ростехнологии» и ОАК договорились о реализации совместной научно-технической, производственно-технологической и маркетинговой политики, программ импортозамещения, нацеленных на развитие отечественной авиационной техники как одного из важнейших направлений модернизации экономики России.

В соответствии с Соглашением стороны договорились о тесном взаимодействии в интересах создания на базе инновационных продуктов современной и перспективной авиационной техники, в том числе авиационных двигателей 5-го поколения, передовой интегрированной модульной авионики, современного бортового оборудования, высокоэффективных конструкций из полимерных композиционных материалов и др.

Соглашение ставит целью достижение авиационной промышленности России к 2025 году 10% мирового рынка продаж в гражданском и 12-15% — в военном самолетостроении. При этом доля систем, агрегатов и материалов отечественных производителей в комплектации воздушных судов должна быть доведена до 70% и более. Важнейшей задачей двустороннего сотрудничества является также обеспечение при создании авиационной техники финансовой устойчивости и возможности вести бизнес с привлечением заемного финансирования и государственной поддержки организаций, входящих как в «Ростехнологии», так и в ОАК.

В рамках Соглашения ГК «Ростехнологии» и ОАК определили для реализации до 2025 г. четыре приоритетных направления продуктового ряда авиационной техники. В их числе — проекты, формирующие новую технологическую среду (самолеты Sukhoi SuperJet-100, MC-21, Ил-476, МТА, ПАК ФА, С2020); проекты, поддерживаемые спросом со стороны государственных заказчиков (самолеты Су-30, Су-35, Су-34, Як-130, модернизация дальней авиации, специальная авиация); проекты в существующей технологической среде (самолеты Ил-96, Ан-148, Ту-204СМ), а также проекты в модернизируемой технологической среде (самолеты Ан-70, Ан-124).

Стоит отметить, что развитие кооперации в исследованиях и разработках будет осуществляться с привлечением научных институтов РАН, ВУЗов России и зарубежных стран.

Кроме того, ГК «Ростехнологии» и ОАК договорились о координации действий по реализации Указа Президента Российской Федерации от 20 февраля 2008 г. №1217 «О национальном центре авиационной» (аэродром Раменское, г. Жуковский Московской области).



При этом надо отметить, что Государственная корпорация «Ростехнологии» активно участвует в создании и производстве авиационной техники, являясь головной организацией в стране по вертолетостроению, авиационному двигателестроению, авиационным приборам и агрегатам, парашютостроению, специальным металлам, сплавам и композиционным материалам для авиационной и ракетно-космической техники.

В составе Корпорации создано 6 крупных отраслевых холдинговых компаний, объединяющих около ста организаций, которые обеспечивают свыше 70% объема работ по авиационной тематике. Значительный вклад в создание боевой и гражданской авиации вносят также организации Корпорации радиоэлектронного комплекса, оптического приборостроения. Свыше 160 тысяч наших сотрудников задействованы в этих работах.

Сегодня организации Корпорации активно участвуют в разработке проектов перспективного авиационного комплекса фронтовой авиации (ПАК ФА), ближне-среднемагистрального пассажирского самолета MC-21 и новой версии регионального самолета Super Jet NG, модернизации самолетов существующего парка гражданской, военной и транспортной авиации, вертолетов различного назначения.

Подписание Соглашения о стратегическом партнерстве продолжает взятый «Ростехнологиями» и ОАК курс на укрепление отечественной авиастроительной промышленности и ее смежных отраслей.

ОАК является одним из важнейших партнеров Государственной корпорации «Ростехнологии», с которым Корпорация связывает долговременное плодотворное сотрудничество по целому ряду направлений, в том числе в развитии производственной кооперации, проведении единой маркетинговой политики и укреплении кадрового потенциала.

Преследуя цель укрепления рыночных позиций отечественных авиастроительных предприятий, ГК «Ростехнологии» совместно с ОАК начали формирование эффективной системы взаимодействия практически с момента появления Корпорации. 11 марта 2009 г. Стороны заключили Соглашение о сотрудничестве с целью повышения конкурентоспособности создаваемой продукции, концентрации производственных и финансовых ресурсов для создания перспективной авиационной техники.

Подписанное в рамках МАКС-2011 Соглашение имеет особое значение в свете того, что свыше 140 организаций Государственной корпорации «Ростехнологии» активно участвуют в разработке и производстве авиационной техники. В составе ГК «Ростехнологии» созданы и успешно функционируют интегрированные структуры, являющиеся центрами компетенции по соответствующим направлениям развития авиационной техники, аппаратуры, агрегатов и комплектующих, такие как ОАО «Вертолеты России», ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация», ОАО «Концерн «Авиационное приборостроение», ОАО «Концерн «Авиационное оборудование», ОАО «РТ-Химкомпозит», ОАО «РТ-Металлургия» и др.

Стратегия развития

В рамках ключевых проектов отрасли

Одним из ведущих и наиболее активных участников МАКС-2011 стала Корпорация «Иркут». Достойно сказать, что в стоимостном выражении большая часть подписанных на Авиасалоне контрактов пришлось на программу MC-21, главным исполнителем которой выступает ОАО «Корпорация «Иркут». Кроме того, на МАКС-2011 в Жуковском «Иркут» продемонстрировал свои основные программы, которые, по сути, представляют собой топ-лист российских авиастроения в сегментах военной, гражданской и учебной авиации.

Со стороны заказчика контракт подписал генеральный директор ООО «Авиакапитал-Сервис» Роман Пахомов, со стороны исполнителя — президент ОАО «Корпорация «Иркут» Алексей Федоров. В церемонии подписания приняли участие генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чemezов, президент ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация» Михаил Погосян и генеральный директор ОАО «Аэрофлот» Виталий Савельев.

В соответствии с условиями контракта, Корпорация «Иркут» в период с 2017 года по 2022 год поставит «Авиакапитал-Сервису» 50 самолетов MC-21, в том числе 35 MC-21-

Технологические линии

С точки зрения специалистов, трудно переоценить еще два подписанных Корпорацией «Иркут» на МАКС-2011 контракта, призванных обеспечить работу по программе MC-21: с германскими компаниями Durr Systems GmbH и ThyssenKrupp System Engineering.

С Durr Systems GmbH подписан контракт на поставку полного комплекта технологической линии, обеспечивающей сборку самолета MC-21 с использованием современных цифровых технологий.

В рамках контракта компания Durr Systems GmbH разрабатывает, выпускает и смонтирует

новую фрезеровальную линию. По уровню информатизации и использованию новейших технологий в своей инженерно-производственной деятельности «Иркут» уже не первый год входит в число национальных лидеров не только среди авиастроителей, но и в машиностроении в целом. И это позволяет Корпорации органично использовать самые совершенные методы и технологии.

В этой связи немаловажно, что незадолго до МАКС-2011 «Иркут» объявил о завершении работ по тиражированию и вводу в промышленную эксплуатацию автоматизированной системы управления предприятием на базе Infor ERP LN. В результате Корпора-



Ключевой актив отрасли

«Промышленный еженедельник» уже писал, что стабильное присутствие ОАО «Корпорация «Иркут» в верхних строках авиастроительных рейтингов — результат не благодарной, но упорной созидательной работы, объединяющей целый комплекс важнейших направлений. В том числе — модернизация производственного комплекса, подготовка и обучение кадров, внедрение новейших технологий организации производства и бизнеса, интеграция в мировую авиастроительную конъюнктуру и т.д. Не случайно в рамках ОАК именно на «Иркут» возложена основная роль по созданию MC-21.

Незадолго до МАКС-2011 российские СМИ дружно провозгласили президента ОАО «Корпорация «Иркут» Алексея Федорова, который констатировал: «Корпорация «Иркут» наращивает выпуск и экспортные поставки самолетов Су-30МК. В этом году мы приступаем к передаче зарубежным заказчикам новых учебно-боевых самолетов Як-130. Успешная работа на внешнем рынке создает базу для развития Корпорации. Прибыль, а также привлеченные благодаря устойчивому финансовому положению средства «Иркут» сегодня инвестирует в техническую модернизацию и обновление продуктового ряда. Наша цель — подготовиться к серийному выпуску пассажирского самолета MC-21 и стать крупным поставщиком не только военной, но и гражданской авиации».

Примечательно, что МАКС-2011 стал живой наглядной иллюстрацией его слов: в Су-30МК, в Як-130, и будущий MC-21 — все это оказалось в главном фокусе внимания партнеров, деловой прессы, журналистов и зрителей.

О некоторых наиболее ярких страницах Корпорации «Иркут» на Авиасалоне — чуть подробнее.

MC-21: контракт на \$3,8 млрд

Пожалуй, самым ярким подписанным на МАКС-2011 документом стал контракт между Государственной корпорацией «Ростехнологии» в лице своего дочернего предприятия — специализированной лизинговой компании ООО «Авиакапитал-Сервис» и ОАО «Корпорация «Иркут» на поставку пятидесяти ближне-среднемагистральных самолетов MC-21 твердого заказа и 35 самолетов MC-21 опционального заказа. Контракт подписан в присутствии председателя правительства Российской Федерации Владимира Путина.

Иркутском авиационном заводе (ИАЗ, филиал ОАО «Корпорация «Иркут») сложные технологические системы, включающие в себя системы позиционирования и лазерного измерения, управляемые специальными программами. Контракт предусматривает ответственность компании Durr Systems GmbH за ввод в эксплуатацию линии сборки, обучение специалистов Корпорации «Иркут» работе на новом оборудовании, а также консультационные услуги.

Сроки ввода в строй технологической линии компании Durr Systems GmbH согласованы с графиком реализации программы MC-21. Это позволит собирать по индустриальной технологии не только серийные самолеты, но и первые экземпляры MC-21, предназначенные для летных и статических испытаний. Такая технология, впервые примененная в России, будет способствовать своевременной сертификации самолета MC-21 и позволит быстро выйти на плановые темпы постройки серийных машин. Контракт предусматривает широкое привлечение российских предприятий к изготовлению технологической оснастки для линии сборки.

Еще один контракт — с ThyssenKrupp System Engineering — заключен на поставку комплекта технологической линии, обеспечивающей агрегатную сборку панелей и отсека Ф5 самолета MC-21, и также предусматривает использование самых современных цифровых технологий. В рамках контракта ThyssenKrupp System Engineering разрабатывает, выпускает и смонтирует на другом авиационном заводе — «Авиаастр-СП» (Ульяновск) сложные технологические системы, включающие системы позиционирования и лазерного измерения, управляемые специальными программами, а также оборудование для автоматической клепки панелей. Подписанный документ также предусматривает глубокую ответственность ThyssenKrupp System Engineering: за ввод оборудования в эксплуатацию, обучение специалистов ЗАО «Авиаастр-СП» работе на новом оборудовании, а также консультационные услуги.

Сроки ввода в строй технологической линии компании ThyssenKrupp System Engineering также согласованы с графиком реализации программы MC-21. Условия контракта предполагают возможность участия в этих работах и российских предприятий.

Единое информационное пространство

Упомянутые выше слова об использовании «самых современных цифровых технологий» — никак не дань актуаль-

тивному центру (Москва), Инженерный центр (Москва), Иркутский авиационный завод (Иркутск) стали работать в единой интегрированной системе управления, включающей все сферы деятельности предприятия: управление финансами, управление персоналом, продажа, логистика, производство.

Как рассказали в самой Корпорации, в 2010 году в ходе проекта реформирования учетной системы в «Иркут» было завершено создание единой интегрированной системы учета на базе Infor ERP LN. В частности, были разработаны и унифицированы учетные методики, создана единая методологическая и информационная база для ведения бухгалтерского, налогового, управленческого и статистического учета, что обеспечило прозрачность и единообразие учета, а также возможность оперативной и качественно формировать отчетность, включая отчетность по МСФО. Особенностью проекта являлась сложная работа профильных подразделений Иркутского авиационного завода (ИАЗ), Корпоративного центра и внешнего партнера — компании GMS в части методологической поддержки разработки учетных схем, регламентов и их реализации в ERP системе Infor ERP LN.

Первую работу в единой интегрированной системе управления начал ИАЗ. После получения положительных результатов промышленной эксплуатации Infor ERP LN руководством Корпорации было принято решение о тиражировании ERP системы на всех проектных и промышленных площадках Корпорации «Иркут». На данный момент в единой интегрированной системе управления работает свыше 1000 пользователей Корпорации. Помимо системы Infor ERP LN компонентами единого распределенного учетного контура являются система бюджетирования на базе Infor PM и автоматизированная система управления персоналом на базе «БОСС-Кадрикс».

«Сегодня структурные подразделения и филиалы корпорации работают не только в рамках единого финансового, но и логистического и производственного контуров управления. Наличие единой методологии учета, стандартизованных методик и регламентов основных бизнес-процессов в условиях единого информационного пространства существенно повысило эффективность корпоративного управления предприятием», — отметил В.Б. Прутковский, старший вице-президент — исполнительный директор Корпорации «Иркут».

С использованием материалов Корпорации «Иркут»

Титановый союз

Расширение интернационального сотрудничества

На МАКС-2011 компания «Боинг» и ГК «Ростехнологии» объявили об укреплении сотрудничества в области производства и обработки титана и расширении бизнеса в области дистрибуции авиационных компонентов и агрегатов, а также авиационных услуг. Соответствующее Соглашение в присутствии председателя правительства Российской Федерации Владимира Путина подписали генеральный директор ГК «Ростехнологии» Сергей Чemezов и президент «Боинг — Россия/СНГ» Сергей Кравченко.

В соответствии с заключенным соглашением, «Боинг» и «Ростехнологии» в лице своего предприятия ВСМПО увеличат объем инвестиций в развитие и рост производственных мощностей своего совместного предприятия Ural Boeing Manufacturing, расположенного в г. Верхняя Салда, Свердловская область. СП будет поддерживать механообработку дополнительного объема титановых штамповок, выпускаемых ВСМПО, которые используются для реализации программ «Боинг» 787, 737 и 777. «Боинг» и ВСМПО также изучат возможности для обеспечения участия UBM в Особой экономической зоне «Титановая Долина».

Кроме того, согласно подписанному соглашению дочерняя компания «Боинг — Гражданские самолеты» — Avial предоставляет ГК «Ростехнологии» услуги по прогнозированию и обучению персонала, технологии и авиационно-техническое имущество для дистрибуции на российском авиационном рынке. Новое соглашение обеспечит авиакомпаниям и организациям по техническому обслуживанию и ремонту доступ к современной инфраструктуре информационных технологий, которые позволят им подключиться к сети «Ростехнологий» в рамках единой ИТ-системы. Наличие такой связи, в свою очередь, позволит авиакомпаниям повысить эффективность использования своих самолетов, минимизировать или избежать простоев самолета на земле по причине неисправности и снизить эксплуатационные расходы.

Сотрудничество с одним из лидеров мировой аэрокосмической отрасли, крупнейшим производителем гражданских воздушных судов, по созданию дистрибутивной системы и инфраструктуры технического обслуживания и ремонта позволит не только задействовать современные технологии и ноу-хау в сфере материально-технического обеспечения, производства и ремонта компонентов для различных типов воздушных судов, но и применить на практике передовые системы управления, включая методы бережливого производства, успешно работающие в компании «Боинг».

Создание и функционирование сервисной системы мирового уровня позволит авиакомпаниям повысить безопасность полетов и оптимизировать издержки на эксплуатацию воздушных судов западного производства и производства Объединенной Авиастроительной Корпорации посредством доступа к оперативному и высококачественному обслуживанию в одном из узловых аэропортов города Москвы.

«Мы делаем важный шаг в отношениях между нашими компаниями», — заявил Сергей Чemezов. — Наше сотрудничество расширяется и теперь будет включать разработку инновационных технологий и создание системы дистрибуции авиационных компонентов и агрегатов мирового класса. Соглашение будет способствовать скорейшей интеграции российских предприятий в мировую авиационную промышленность».

NX и Teamcenter

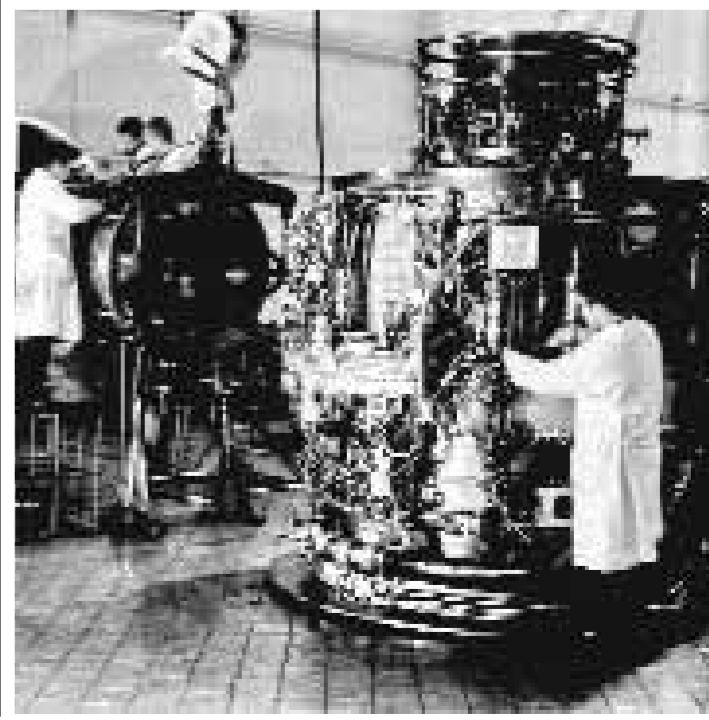
Базовые системы для разработки двигателя ПД-14

Siemens PLM Software, подразделение Siemens Industry Automation Division, ведущий мировой поставщик ПО и услуг для управления жизненным циклом изделия (PLM), в рамках МАКС-2011 объявил о том, что новый перспективный российский высококоэффициентный и технологичный двигатель ПД-14 для магистрального самолета MC-21 проектируется на базе лидирующих в отрасли систем NX и Teamcenter от Siemens PLM Software. Программу создания ПД-14 ведет ОАО «Авиадвигатель».

Авиадвигатель ПД-14 станет основой семейства турбовентиляторных двигателей на базе унифицированного газогенератора. Двигатель создается в соответствии с жесткими требованиями, включая высокую надежность. Расход топлива снижен на 10-15%, а стоимость эксплуатации уменьшена на 15-20% по сравнению с существующими зарубежными аналогами. Выход на рынок нового двигателя ПД-14 планируется в 2015-16 гг.

На основе Teamcenter, наиболее широко применяемой в мире системы для управления данными об изделии, создана единая инфраструктура проекта, обеспечивающая создание единого источника знаний об изделии и процессах. PLM-система обеспечивает возможность организации коллективной работы инженеров и конструкторов, работающих над проектом на разных площадках. NX — полнофункциональное цифровое решение для проектирования изделий — используется для разработки и создания цифровых макетов двигателей. Широкий функционал NX предоставляет возможность объединять механические, электрические и электронные компоненты воедино.

«Проект создания двигателя ПД-14 для магистрального самолета MC-21 открывает новую эпоху российского гражданского авиационного двигателестроения. Он осуществляется в рамках федеральной программы и является ключевым в стратегии развития российского двигателестроения», — отметил Игорь Максимов, главный конструктор ОАО «Авиадвигатель». — Одной из важнейших составляющих успеха проекта является использование современных технологий проектирования, подготовки производства и управления данными, поэтому мы особенно внимательно отнеслись к выбору PLM-решения. Системы NX и Teamcenter от компании Siemens PLM Software были выбраны благодаря доказанным преимуществам их возможностей в аэрокосмической отрасли».



МАКС-2011: РЕКОРДНЫЕ ИТОГИ

Siemens PLM Software и МАИ

Развитие инновационной учебной среды

Siemens PLM Software и Московский авиационный институт (МАИ) объявили о подписании на МАКС-2011 соглашения о расширении сотрудничества в области развития инновационной среды учебного заведения. Документ, подписанный ректором МАИ Герасенко А.Н. и генеральным менеджером Siemens PLM Software в России и СНГ Беспаловым В.Е., предусматривает внедрение полного комплекса PLM-решений от Siemens PLM Software в учебный и научно-исследовательский процесс МАИ.

Целью соглашения является повышение качества подготовки специалистов и уровня выполнения научно-исследовательских работ, обеспечение доступа сотрудников института к современным технологиям и методологиям разработки и создания высокотехнологичных образцов авиационной техники.

На базе программного обеспечения от Siemens PLM Software в МАИ будет реализована концепция управления жизненным циклом изделия, охватывающая все профильные подразделения учебного заведения. В ближайшей перспективе планируется создание центра обучения, который будет осуществлять повышение квалификации специалистов аэрокосмической отрасли в области использования продуктов Siemens PLM Software для создания современных видов авиационной техники.

«Наш институт осуществляет подготовку высококлассных проектировщиков и конструкторов для предприятий авиационной, ракетно-космической и оборонной промышленности России. Создание новых образцов авиационной и космической техники невозможно без использования PLM-систем промышленного уровня, к которой относится линейка программных продуктов компании Siemens PLM Software, — отметил А.Н.Герасенко. — Внедрение систем от Siemens PLM Software в учебную программу является для нас важным фактором, обеспечивающим полноценный процесс подготовки специалистов, отвечающих требованиям отечественного и мирового рынка труда».

Реализация данного проекта осуществляется на базе Академической программы Go PLM компании Siemens PLM Software. Задачей данной программы является поддержка высших учебных заведений заинтересованных во внедрении в образовательный процесс инновационных технологий и инновационных методик с целью повышения качества обучения студентов инженерных специальностей, и предоставления им возможностей для реализации научного и творческого потенциала.

«РС Альянс»

Учреждено новое СП в области навигационных систем

В ходе МАКС-2011 компании ОАО «Рособоронэкспорт» (входит в ГК «Ростехнолоджи»), ЗАО «Инерциальные технологии «Технокомплекс» Sagem (группа Safran) объявили о создании совместного предприятия в области инерциальных навигационных систем для военной авиации «РС Альянс» (RS Alliance).

На сегодняшний день «РС Альянс» — фактически одно из ключевых в сфере военных технологий предприятий, созданных в России совместно с западно-европейскими партнерами. «РС Альянс» будет размещаться на территории Российской Федерации и руководствоваться в своей деятельности российским законодательством. Основная задача СП — производство разработанной специалистами Sagem и ЗАО «Инерциальные технологии «Технокомплекс» новой навигационной системы «ЛИНС-100 РС» 5-го поколения, которая обеспечит различным деталям аппарата военного назначения высокую точность навигации. Автономная инерциальная навигационная система «ЛИНС-100 РС» высокой точности будет использовать цифровые гири-лазеры последнего поколения.

Как отметил генеральный директор ОАО «Рособоронэкспорт» Анатолий Исайкин, военно-техническое сотрудничество России и Франции развивается динамично и поступательно. «Создание СП с компанией Sagem — нашим традиционным партнером — яркое тому подтверждение. Реализация таких проектов очень важна для развития межгосударственного торгово-экономического сотрудничества, в том числе в высокотехнологичных инновационных областях», — подчеркнул Анатолий Исайкин.

Президент Sagem Филипп Петиколен выразил удовлетворение в связи с созданием совместного предприятия и заявил: «Новое совместное предприятие позволит компании Sagem расширить свое сотрудничество с российской авиационной промышленностью. Осуществляя это новое партнерство, компания Sagem с особой гордостью выступит в роли активного участника долгосрочного и взаимовыгодного сотрудничества, налаженного между Россией и Францией, как на правительственном, так и на промышленном уровне».

Сотрудничество России с французским ОПК продолжается уже более двадцати лет. Первый опыт взаимодействия был получен в ходе реализации контракта на поставку ОАЭ БМП-3, подписанного в 1993 г. В прицеле наводчика-оператора БМП-3 производства белорусской компании «Пеленг» был установлен французский тепловизор фирмы SAGEM. Российские машины, а в составе их СУО и французские тепловизоры, успешно эксплуатируются Вооруженными Силами ОАЭ и сегодня.

Сотрудничество российской авиационной промышленности с французской стороной началось в 1994 году с оснащения многоцелевого истребителя Су-30МКИ, разрабатывающегося по заказу Индии, инерциальной навигационной системой Sigma-95 компании SAGEM. В рамках модернизации этих машин сегодня начинаются работы по установке на них нового бортового радиолокационного комплекса, в состав которого будут включены инерциальные навигационные системы ЛИНС-100РС российско-французской разработки.

В 2005 г. произошло слияние компаний SAGEM и SNECMA, в результате которого была образована холдинговая компания SAFRAN. Сегодня SAFRAN работает в России по трем основным направлениям деятельности: авиационное и космическое двигателестроение, авиационное оборудование, системы обороны и безопасности.

Российско-французское совместное предприятие, организованное ФГУП «Рособоронэкспорт», ЗАО «Инерциальные технологии «Технокомплекс» и французской компанией SAGEM, станет первым СП в сфере военно-технического сотрудничества на территории Российской Федерации. Помимо разработки, серийного производства и технического обслуживания ЛИНС-100РС, СП будет также обслуживать системы Sigma-95, стоящие на вооружении у ВВС РФ.

Лазерная инерциальная навигационная система ЛИНС-100РС предназначена в первую очередь для оснащения самолетов российского производства. Эта система имеет лучшие ТТХ среди аналогов, в том числе производства США и других стран. Помимо Су-27/30 и МиГ-29 поколения «4++», в системы ЛИНС-100РС с самого начала закладывались исходные параметры, позволяющие использовать ее в рамках проектов истребителей 5-го поколения.

Также одним из приоритетных направлений развития компании SAGEM на Российском рынке является область гиросtabilизированных платформ вертолетного применения и техника ночного видения для спецподразделений МО и спецслужб Российской Федерации.

Главный национальный инвестор

Внешэкономбанк обозначил ключевые векторы развития

Одним из ключевых участников МАКС-2011, во многом определивший не только итоговую рекордную картину авиасалона, но и качественный уровень его деловой программы, стала Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» (официальный спонсор МАКС-2011). При этом важным и показательным является широкий спектр приложенных Внешэкономбанком своих инвестиционных сил и средств. Как уже неоднократно писал «Промышленный еженедельник», Внешэкономбанк, являясь, по сути, главным национальным инвестором, определяет своей активностью и основными государственными стратегическими векторами развития. Богатая на позитивные события работа Внешэкономбанка (и дочернего ОАО «ВЭБ-лизинг») на МАКС-2011 свидетельствует, в том числе, о реальном инвестиционном внимании государства к развитию национального авиационного сектора, что не может не радовать.

Первой темой — вертолеты

Как известно, в этом году первый день работы МАКС стал официальным Днем вертолетов России, что оказалось и символическим, и перспективным. При этом Внешэкономбанк оказался в эпицентре вертолетной тематики авиасалона, подписав с холдингом «Вертолеты России» Меморандум о взаимодействии по реализации инвестиционного проекта «Создание многоцелевого вертолета Ми-38».

Со стороны Внешэкономбанка документ подписал член правления — заместитель председателя Анатолий Балло, со стороны ОАО «Вертолеты России» — генеральный директор Дмитрий Петров. Целью Меморандума является установление партнерских отношений и развитие долгосрочного и эффективного сотрудничества, в том числе: возможность участия банка в финансировании проведения опытно-конструкторских работ по разработке и созданию вертолета Ми-38, его сертификации и подготовке серийного производства.

В соответствии с подписанным документом Внешэкономбанк планирует проводить экспертизу отдельных сделок, предполагаемых к совершению в рамках проекта, и при положительном результате экспертизы рассматривать возможность участия банка в финансировании проекта. Общий объем финансирования проекта со стороны банка может составить до 3,2 млрд руб. на срок до 8 лет. Реализация Меморандума позволит стимулировать разработку и создание отечественных конкурентоспособных на мировом рынке вертолетов.

Немного подробнее о самом вертолете. Средний транспортно-пассажирский Ми-38 предназначен для перевозки пассажиров (включая VIP перевозку), грузов внутри кабины и на внешней подвеске, проведения поисково-спасательных операций, авиационного обеспечения шельфовых разработок, а также может быть оборудован как летящий госпиталь. Ми-38 создается с вместительной грузопассажирской кабиной и обладает высокой экономичностью двигателя. Удельная трудоемкость технического обслуживания может быть снижена за счет встроенной системы автоматизированного контроля исправности бортового оборудования и двигателя. Ми-38 — вертолет нового поколения, который может обеспечить самый высокий уровень стандартов безопасности и комфорта среди вертолетов своего класса.

Финансирование инфраструктуры ДОСААФ

Также в рамках Международного авиационно-космического салона

«МАКС-2011» Внешэкономбанк заключил Соглашение о сотрудничестве с Общероссийской общественно-государственной организацией «Добровольное общество содействия армии, авиации и флоту России» («ДОСААФ России»). Со стороны ВЭБа документ подписал член правления — заместитель председателя Анатолий Балло, со стороны «ДОСААФ России» — председатель Сергей Маев.

Безусловно, интересным является и исторический аспект сотрудничества, поскольку оба партнера — хорошо и давно известны в стране и широко за ее пределами. ДОСААФ, как известно, ведет свою родословную от легендарного ОСОАВИАХИМ — Общества содействия обороне, авиационному и химическому строительству, которое было создано в январе 1927 года.

Постановление Правительства РФ от 28 ноября 2009 года «Об Об-

рамках реализации инвестиционных проектов. Стороны договорились рассмотреть возможности организации финансирования проектов, направленных на развитие объектов инфраструктуры ДОСААФ России, осуществляемых, в том числе, на условиях государственно-частного партнерства. Стороны также намерены сотрудничать в подготовке заключений по проектам; проводить разработку схем их финансирования; осуществлять подготовку рекомендаций по снижению возможных рисков, возникающих в процессе реализации проектов.

В свою очередь Внешэкономбанк готов оказывать методологическую поддержку по подготовке проектов; заниматься изучением и оценкой проектов, представленных ДОСААФ России; подготовкой предложений по привлечению внебюджетного финансирования в проекты.



Фото: ИТАР-ТАСС

Новые российские самолеты — в лизинг

Особая страница МАКС-2011 связана с активностью ОАО «ВЭБ-лизинг» (создано в 2003 году, основной акционер — Внешэкономбанк), хорошо известной в России и мире, компании, обеспечивающей лизинг высокотехнологического оборудования, подвижного состава, авиационной техники, морских и речных судов, автомобилей и специальной техники. К слову, по результатам 2010 года ОАО «ВЭБ-лизинг» стало лидером отрасли по показателю объема нового бизнеса и чистого лизингового портфеля, при этом компания сохранила лидерство в ключевых капиталоемких сегментах — лизинге авиатранспорта, железнодорожного подвижного состава, морских и речных судов.

На МАКС-2011 наиболее ярким достижением ОАО «ВЭБ-лизинг» стало подписание Договора долгосрочной аренды (лизинга) между ВЭБ-лизинг, Авиакомпанией «ЮТэйр» и компанией «Гражданские самолеты Сухого» (ЗАО «ГСС»). Договор предусматривает приобретение ВЭБ-лизингом у «Гражданских самолетов Сухого» 24 самолетов Sukhoi Superjet 100 и передачу этих самолетов в лизинг ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр».

Общая сумма сделки — \$760, 8 млн. Со стороны ОАО «ВЭБ-лизинг» документ по доверенности подписал председатель Внешэкономбанка Владимир Дмитриев, со стороны ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» — генеральный директор Андрей Мартирозов, со стороны ОАО «ГСС» — по доверенности президент ОАО «ОАК» Михаил Погосян.

Надо сказать, что самолет Sukhoi Superjet 100 стал одним из явных фак-

торов авиасалона в Жуковском. При этом он — новейшее воплощение современной российской гражданской авиации. Первый летный самолет Sukhoi Superjet 100 был представлен публике 26 сентября 2007 года на заводе в Комсомольске-на-Амуре. Там же 19 мая 2008 года он успешно совершил первый полет. В феврале 2011 года SSJ100 получил сертификат типа AP MAK. 21 апреля этого года состоялся ввод самолета в коммерческую эксплуатацию авиакомпанией «Армвиа».

Программа по созданию семейства российских региональных самолетов Sukhoi Superjet 100 в настоящее время основным проектом компании «Гражданские самолеты Сухого» (создана в 2000 году, акционерами являются компания «Сухой» (75% — 1 акция) и итальянская Alenia Aerospazio (25% + 1 акция), ГСС имеет филиалы на основных производственных по-

литических с Airbus, одним из крупнейших производителей современной авиационной техники, позволит укрепить деловые отношения между сторонами с целью улучшения качества обслуживания и конкурентоспособности на рынке авиационного лизинга, а также обновления парка российских авиакомпаний и авиакомпаний стран СНГ высокотехнологичными воздушными судами.

«Наше сотрудничество с компанией ВЭБ-лизинг будет способствовать дальнейшему развитию рынка операционного и финансового лизинга в России и СНГ. Оно также позволит нам предложить авиакомпаниям комплексные и инновационные финансовые решения в этой области», — отметил Кристофер Бакли. — Мы будем продолжать оказывать содействие нашим заказчикам в поиске наиболее приемлемых для них способов финансирования приобретения самолетов Airbus».

С использованием информационных материалов Внешэкономбанка

Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» создана на основании Федерального закона РФ «О банке развития» посредством реорганизации в 2007 году Внешэкономбанка СССР. Внешэкономбанк является одним из институтов развития, деятельность которого направлена на устранение инфраструктурных ограничений экономического роста, повышение эффективности использования природных ресурсов, развитие высокотехнологичных отраслей промышленности, раскрытие инновационного и производственного потенциала малого и среднего бизнеса, поддержку экспорта промышленной продукции и услуг.

Холдинг «Вертолеты России» является единственным разработчиком и производителем вертолетов в России, а также одной из немногих компаний в мире, обладающих возможностями для проектирования, производства, испытаний и технического обслуживания современных гражданских и военных вертолетов. Холдинг «Вертолеты России» образован в 2007 году, но ключевые предприятия имеют более чем 60-летнюю историю. По состоянию на 2010 год на долю холдинга «Вертолеты России» приходилось около 85% российского рынка вертолетов и 17% всех мировых продаж (без учета России). На предприятии «Вертолеты России» произведено около 27% мирового парка атакующих вертолетов, около 26% мирового парка сверхтяжелых вертолетов и 36% мирового парка среднетяжелых вертолетов.

ОАО «Авиакомпания «ЮТэйр» работает на авиационном рынке более 40 лет. Входит в тройку крупнейших российских авиакомпаний и обладает самой развитой маршрутной сетью в стране, оперирует самым большим в России парком самолетов и вертолетов в более чем 500 воздушных судов. Самолеты «ЮТэйр» в высокий сезон ежедневно выполняют более 300 пассажирских рейсов. В 2011 году «ЮТэйр» планирует перевезти более 7 млн пассажиров — почти на 40% больше, чем в 2010 году. Для выполнения производственной программы в 2011 году задействовано более 140 самолетов, в том числе крупнейший в стране парк Ту-154М, а так же зарубежные Boeing 757, Boeing 737, Bombardier CRJ 200, ATR 72, ATR 42 и другие. «ЮТэйр» — вертолетная компания номер один в мире по величине и грузоподъемности парка винтокрылых машин, насчитывающего свыше 330 вертолетов всех классов. В том числе — 26 самых грузоподъемных в мире Ми-26Т, способных перевозить грузы внутри фюзеляжа и на внешней подвеске до 20 т. Основные заказчики вертолетных работ «ЮТэйр» в России — крупнейшие нефтегазовые компании. В 2011 году вертолетные операции будут реализованы в России и десяти иностранных государствах.

Меморандум о сотрудничестве с Airbus

Еще одним, безусловно, ярким достижением ОАО «ВЭБ-лизинг» на МАКС-2011 стало подписание меморандума в сфере развития рынка авиационного лизинга в России и странах СНГ с компанией Airbus S.A.S. Документ подписали вице-президент Airbus по Европе, Азии и Тихоокеанскому региону Кристофер Бакли и генеральный директор ОАО «ВЭБ-лизинг» Вячеслав Соловьев.

В рамках подписанного соглашения компании Airbus и ВЭБ-лизинг планируют обмениваться опытом, экспертизой и информацией в области финансирования авиационной техники, включая структурирование сделок по операционному и финансовому лизингу, а также управление портфелем. ВЭБ-лизинг также будет оказывать поддержку авиакомпаниям России и СНГ в таких вопросах, как привлечение средств для предварительных платежей и платежей при поставке как новых самолетов, так и самолетов со вторичного рынка Airbus с участием европейских экспортных кредитных агентств.

По словам Вячеслава Соловьева, подписание меморандума о сотру-

Соглашение о сотрудничестве

Союз авиапроизводителей и Профавиа договорились по вопросам рабочих мест и кадров

На Международном авиационно-космическом салоне «МАКС-2011» НП «Союз авиапроизводителей» (НП «САП») во главе с президентом Юрием Коптевым подписало соглашение о сотрудничестве с Российской профсоюзной организацией «Профавиа» в лице председателя Николая Соловьева.

Подписанный документ даст возможность САП и Профавиа координировать работу по продвижению продукции российского авиационного на международный рынок, вести совместную деятельность по сохранению существующих и созданию новых рабочих мест, решать вопросы подготовки кадров и улучшения условий труда.

Некоммерческое партнерство «Союз авиапроизводителей» было создано в июне 2002 года по инициативе ведущих российских предприятий авиационной промышленности. Эта отраслевая ассоциация представляет и защищает корпоративные интересы авиационной промышленности на всех уровнях законодательной и исполнительной власти, а также в различных международных организациях.

Союз авиапроизводителей объединяет крупнейшие авиастроительные предприятия России, а также ведущие малые и средние предприятия отрасли. НП «САП» постоянно развивает сотрудничество с профессиональными союзами и ассоциациями, объединяющими предприятия авиапромышленности Европы и мира. Результатом международной деятельности Союза авиапроизводителей является взаимодействие с такими ассоциациями, как ADS (Великобритания), GIFAS (Франция), BDLI (Германия), AIAD (Италия), AIAC (Канада), ASD (Ассоциация авиакосмической и оборонной промышленности Европы).

СПРАВКА «ПЕ»: Профессиональный союз трудящихся авиационной промышленности организован в октябре 1934 года после раздельного пленума ЦК профсоюза автотранспортной и авиационной промышленности (РАТАП). Профавиа (входит в Международный союз авиапромышленности) независим от работодателей, органов власти, общественных движений и политических партий.



Нефтяные перспективы

Линейная часть ВСТО будет закончена в сентябре

В начале сентября завершается строительство линейной части нефтепровода «Восточная Сибирь — Тихий океан» (ВСТО). По словам представителей компании «Транснефть», осталось проложить около 30 км трубы, а последний стык на ней планируется сварить в период с 5 по 10 сентября.



Сегодня «Транснефть» воплощает в жизнь четыре серьезных проекта: ведется расширение ТС ВСТО-1, полным ходом идет строительство ТС ВСТО-2, завершается реализация БТС-2, в кратчайшие сроки сооружается нефтепровод «Пурпе — Самотлор». Роль этих проектов в обеспечении экономической независимости России и развитии регионов страны трудно переоценить: трубопроводные магистрали, открывая принципиально новые экспортные направления, обеспечивают укрепление позиций России, рост ее экономической независимости.

Трубопроводная система «Восточная Сибирь — Тихий океан» (ВСТО), должна соединить нефтяные месторождения Западной и Восточной Сибири с нефтеналивным портом Козьмино в заливе Находка и нефтеперерабатывающим заводом под Находкой, что позволит России выйти на рынки США и стран Азиатско-Тихоокеанского региона. Общая протяженность трубопровода — 4188 км.

За счет диверсификации стратегических потоков транспортировки нефти проект ВСТО обеспечивает энергетическую безопасность России, проект способствует созданию новых регионов добычи, развитию местной промышленности, поскольку свыше 90% оборудования и материалов, применяемых при строительстве объектов, — отечественного производства. Вокруг трассы нефтепровода, несмотря на непростые природные усло-

вия, прокладываются новые дороги, поселки, строится жилье, гостиницы, торговые центры, социальные объекты.

Первая очередь проекта — ВСТО-1 — была запущена 28 декабря 2009 года. Трасса, длина которой составляет 2694 км, проходит по территории Иркутской области, Якутии и Амурской области. Далее половина прокаченной нефти отправится по железной дороге в конечную точку нефтепровода — спецморфорт «Козьмино» (Приморский край). Еще 15 млн т в год будет поставаться в Китай по строящемуся ответвлению от Восточного нефтепровода в районе Сковородино. Мощность первой очереди ВСТО — 30 млн т в год. В 2015 году заполнение трубы составит 50 млн т в год.

Ресурсную базу ВСТО обеспечивают несколько крупных месторождений: Сузунское, Тагульское, Русское (ТНК-ВР), Мессояхское (СП ТНК-ВР и «Газпром нефть»), Пякьянское (ЛУКОЙЛ), Заполярное (группа «Газпром»).

Запасы этих месторождения оцениваются более чем в 670 млн т сырья по категории С1. Русское газонефтяное месторождение высоковязкой нефти по величине геологических запасов (1,5 млрд т) и извлекаемых запасов (410 млн т) является одним из крупнейших в России.

Эксперты надеются на открытие и освоение в перспективе целого ряда менее крупных месторождений, разработка которых благодаря нефтепроводу станет рентабельной. В настоящее время среди 236 месторождений региона (ЯНАО, ХМАО, Красноярский край) в промышленной эксплуатации находятся только 63.

Нефть сорта ESPO, поставляемая по трубопроводу Восточная Сибирь — Тихий океан, считается высококачественной и в перспективе, по мнению специалистов, может стать маркером на рынке. Вероятно, в ближайшем времени крупные потребители, в первую очередь США и Япония, будут заинтересованы в дивер-

сификации поставок и снижении зависимости от стран Персидского залива. В этом случае роль России на рынке углеводородов будет возрастать, и 80 млн т нефти, которые ежегодно будут поставаться по нефтепроводу «Восточная Сибирь — Тихий океан», найдут своего покупателя.

На проектах ВСТО-1 и ВСТО-2 непосредственно в производстве работ постоянно задействовано около 15 тыс. строителей и более 5 тыс. единиц техники. При прокладке трубопроводов строители столкнулись с очень сложной геологией на фоне экстремально низких температур, но несмотря на возникающие сложности, проект не выходит из графика. «После завершения строительства линейной части трубопровода около года уйдет на строительство других его объектов, — уточнил представитель «Транснефти». — Нефть Восточной Сибири придет по нефтепроводу в порт «Козьмино», предположительно в конце 2012 года — в начале 2013 года».

Приглашает «MSV-2011»

МТПП формирует столичную экспозицию

Московская ТПП выступает организатором коллективной экспозиции организаций города Москвы «Нано- и лазерные технологии — машиностроительный комплекс» на 53-й Международной машиностроительной выставке «MSV-2011»

Выставка состоится с 3 по 7 октября 2011 года в г. Брно (Чешская Республика) и признана одной из ведущих машиностроительных выставок в странах Восточной и Центральной Европы. В состав коллективной экспозиции в качестве экспонентов привлекаются организации и учреждения науки и промышленности города Москвы, способные представить инновационные конкурентоспособные разработки, имеющие практическое применение, и выпускающие продукцию, защищенную патентами. Все представленные экспонаты и инвестиционные проекты должны быть коммерчески выгодными, и могут быть представ-

лены в виде натуральных образцов, действующих макетов. Московская экспозиция формируется по направлениям: металлургическая промышленность; материалы и компоненты для машиностроения; приводы, гидравлика и пневматика; пластмассы, резины, химическая промышленность; электротехническое оборудование; экологические технологии; электроника, автоматизация и измерительная техника; исследования.

Аренда и застройка выставочных площадей, услуги переводчиков и другое — за счет организаторов.

МТПП приглашает профильные компании принять участие в работе экспозиции города Москвы. По вопросу участия в экспозиции города Москвы обращаться к Устроителю: Московская торговая-промышленная палата, тел./факс (499) 132-02-10, (495) 661-04-73, E-mail: olga@mtpp.org, elena@mtpp.org
http://www.mostpp.ru/exhibition.php?exhibition_area=1&id=559&exhibition_menu=401

Новое сварочное

Завод «Трубодеталь» приобрел оборудование ESAB

Завод «Трубодеталь» (ОАО «Трубодеталь», город Челябинск, входит в состав ОМК) ввел в эксплуатацию новое сварочное оборудование производства шведской фирмы ESAB.

Два сварочных комплекса шведской компании ESAB введены в эксплуатацию в начале августа 2011 года в рамках приоритетного проекта «Сбалансирование мощностей по сварке и мехобработке штампованных деталей трубопроводов».

На сборочно-сварочном участке в термо-прессово-сварочном цехе для сварки отводов был установлен сварочный комплекс САВ 300 с манипулятором PEMA 35000 грузоподъемностью 35 тонн. На сварочном участке для производства тройников установлен САВ 460 со сварочной головкой-танDEMом, которая позволяет делать сварной шов в одну дугу двумя проволоками.

«Это принципиально новый вид сварки, который ранее не применялся у нас на заводе для производства соединительных деталей трубопроводов. Благодаря новому комплексу скорость сварки увеличивается на 60%, — говорит о целесообразности уста-



новки данного оборудования, отметил начальник отдела по сварке-главный сварщик ОАО «Трубодеталь» Павел Гончаров. Еще один САВ 300 будет смонтирован на сварочном участке в термо-прессово-сварочном цехе во второй половине августа согласно проекту «Увеличение производственных мощностей при изготовлении монтажных узлов».

Объединенная металлургическая компания (ОМК) — один из крупнейших отечественных производителей труб, железнодорожных колес и другой металлопродукции для энергетических, транспортных и промышленных компаний. В составе ОМК 4 крупных предприятия металлургической отрасли: Выксунский металлургический завод (Нижегородская область), Альметьевский трубный завод (Республика Татарстан), завод Трубодеталь (Челябинская область) и Литейно-прокатный комплекс (Нижегородская область). В 2010 году ОМК обеспечила 24% объема производства труб российскими предприятиями, в том числе 42% труб большого диаметра и 64% российского потребления железнодорожных колес. В 2010 году предприятия ОМК произвели 2,2 млн т трубной продукции.

Философия бережливости

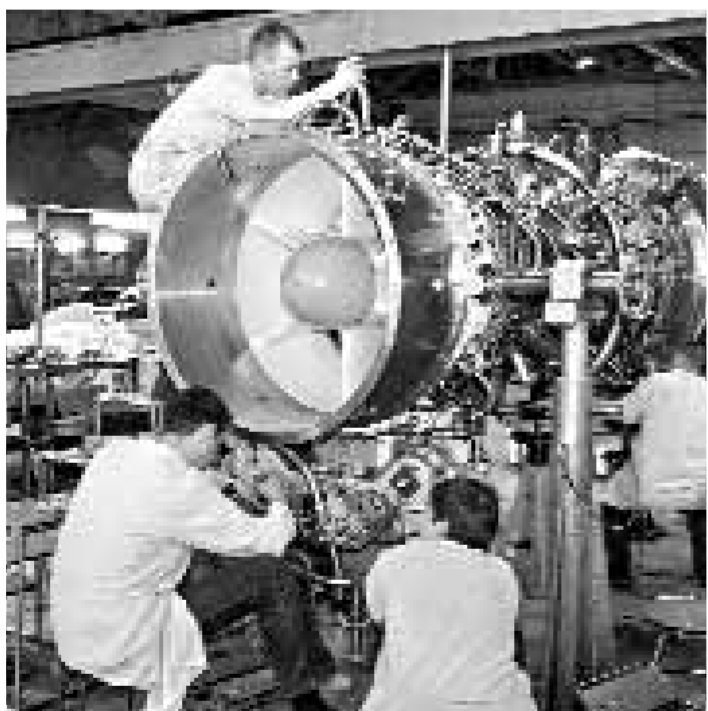
Майкл Вейдер провел семинар на Пермском моторном заводе

На Пермском моторном заводе прошел семинар «Бережливое производство: как разработать и реализовать Лин-программу. Секреты успеха», ведущим которого стал известный американский эксперт по системам Лин Майкл Вейдер. Данное мероприятие прошло в рамках проекта «Бережливая Пермь», который реализовывает Министерство промышленности Пермского края.

визуализации, использования техники 5С на рабочих местах и пр. В практической части активное участие принимал и сам Майкл Вейдер, который, подводя итоги семинара, поделился своими впечатлениями: «Я уже восемь лет работаю в России и за это время побывал на многих российских предприятиях. Хочу сказать, что ситуация на Пермском моторном

заводе — это средний для России уровень. Очевидно, что люди задумываются о чистоте, стараются поддерживать порядок на рабочем месте. Однако также очевидно, что, например, система 5С применяется не в полной мере. Из авиационных предприятий России я был на заводе в Иркутске, где сегодня создается новый рос-

существляет наставничество предприятий в проведении Лин-программ. Консультирует фирмы в различных отраслях промышленности США, России, Индии, Малайзии и других стран. Среди его клиентов — предприятия авиа-, авто- и приборостроения, металлургии и металлообработки, добывающей, пищевой, фармацевтической и других отраслей, включая сферу услуг и муниципалитеты. При участии Майкла Вейдера были запущены целевые правительственные программы по бережливому производству в Республике Татарстан и Казахстане.



сский гражданский самолет МС-21. Там программу бережливого производства начали активно реализовывать в 2008 году, и сейчас НПК «Иркут», конечно, обгоняет ПМЗ в этом направлении. Однако у ПМЗ есть значительная база для быстрого развития лин-технологий. Я вижу, что во внедрении принципов бережливого производства заинтересован

управляющий директор Пермского моторного завода, а это чрезвычайно важно для успешной реализации проекта.

Майкл Вейдер — президент компании «Lean plus», директор группы внедрения системы «Lean manufacturing», эксперт-практик мирового уровня по производственным системам Лин. Более 20 лет преподает и

СПРАВКА «ПЕ»: ОАО «Пермский моторный завод» — серийный производитель авиационных двигателей для гражданской и военной авиации, промышленных газотурбинных установок для электростанций и транспортировки газа. ОАО «ПМЗ» входит в состав «Объединенной двигателестроительной корпорации» — 100% специализированной дочерней компании ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» по управлению двигателестроительными активами. ОАО «ОПК «ОБОРОНПРОМ» — многопрофильная машиностроительная группа, создана в 2002 году. Входит в состав ГК «Российские технологии». Основные направления деятельности: вертолетостроение (ОАО «Вертолеты России»), двигателестроение (УК «ОДК»).

Крупная партия

КЭС-Холдинг закупит много трансформаторов

КЭС-Холдинг закупит у ООО «Тольяттинский трансформатор» оборудование на сумму около 400 млн руб. для новых энергоблоков, которые строятся в рамках инвестиционной программы. Контракты, заключенные по итогам открытых конкурентных переговоров, предполагают поставку шести трансформаторов типа ТДЦ в течение 2011-2013 гг.

но возможного количества инвестиционных проектов. В последние годы российские производители трансформаторов существенно обновили технологии, что обеспечивает высокое качество продукции и позволяет им успешно конкурировать с западными производителями», — отмечает первый заместитель генерального директора ЗАО «КЭС» Андрей Вагнер.

ООО «Тольяттинский Трансформатор» является крупнейшим на постсоветском пространстве изготовителем силовых высоковольтных трансформаторов с установленной производственной мощностью 30 000 000 кВА. Номенклатура предприятия составляют трансформаторы общего и специального назначения классов напряжений 35/500 кВ, мощностью в диапазоне от 2500 кВ до 400000 кВА. В качестве потребителей выступают крупнейшие предприятия электроэнергетики, нефтегазового комплекса, черной и цветной металлургии, химии и нефтехимии, РАО «РЖД», ВПК, ЖХК. Электротехническое оборудование производства Тольяттинского завода эксплуатируется в более чем 50 странах мира, включая регионы Восточной и Западной Европы.

В 23 городах России и Украины

SearchInform Security Road Show-2011: большие планы

Компания SearchInform, лидер рынка СНГ в области программных решений для обеспечения информационной безопасности, проведет SearchInform Security Road Show-2011 в 23 городах России (Москва, Санкт-Петербург, Кемерово, Казань, Красноярск, Новосибирск, Иркутск, Екатеринбург, Челябинск, Тюмень, Пермь, Омск, Уфа, Владивосток, Хабаровск, Ростов-на-Дону, Нижний Новгород, Самара, Калининград, Краснодар) и Украины (Киев, Днепр, Одесса, Донецк).

касаются России, большинство компаний, работающих в сфере информационной безопасности, проводят свои мероприятия лишь в Москве и Санкт-Петербурге, поэтому в удаленных на несколько часовых поясов регионах существует огромный дефицит информации по вопросам борьбы с утечками данных, — отмечает коммерческий директор компании SearchInform Сергей Ожegov. — Мы выехали идти навстречу как постоянным, так и потенциальным клиентам нашей компании, поэтому планомерно расширяем географию нашего роуд-шоу. Причем, традиционно мы проводим семинары лишь в тех городах, где собирается достаточное количество заинтересованных слушателей — и, как видите, таких городов у нас в этом году немало (в два раза больше, чем в прошлом).

В ходе роуд-шоу с 27 сентября по 1 декабря 2011 года его участникам будет представлен «Контур информационной безопасности SearchInform» — комплексное решение для защиты от утечек конфиденциальной информации и контроля информационных потоков в организациях.

«Особенно в регионах России и Украины сегодня ощущается настоящий информационный «голод» в области защиты корпоративных данных. К примеру, что

С его помощью можно контролировать все каналы передачи информации в организации — электронную почту; Интернет-мессенджеры; голосовые и текстовые сообщения Skype; файлы, передаваемые через файлообменники; посты в форумах, блогах и социальных сетях; внешние устройства (USB/CD/DVD); сетевые и локальные принтеры, а также своевременно фиксировать появление конфиденциальной информации на компьютерах пользователей и осуществлять мониторинг работы сотрудников за рабочими ноутбуками, находящимися вне офиса.

В рамках SearchInform Security Road Show-2011 будут продемонстрированы примеры практического применения возможностей «Контура информационной безопасности SearchInform» с презентацией обновленных компонентов продукта, а также обсуждаться правовые аспекты защиты информации. На семинарах выступят специалисты SearchInform и независимые эксперты, которые поделятся методиками использования систем информационной безопасности, противодействия утечкам документации и др.

ПРОМЫШЛЕННЫЙ
УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «Редакция газеты «Промышленный еженедельник».
Издание зарегистрировано в Министерстве Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовой информации.

П/И № 77-12380 от 19.04.2002 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № 77-14566 от 07.02.2003 г. Перерегистрировано в связи со сменой учредителя П/И № ФС77-19251 от 23.12.2004 г. в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Генеральный директор, главный редактор Валерий Стольников
Заместители главного редактора Елена Стольникова Дмитрий Кожеников
Помощники главного редактора Юлия Гужонова Татьяна Соколова

Директор по развитию Дмитрий Минаков
Региональный директор Наталья Можжаева
Дизайн и верстка Роман Кураев, Елена Бурлыгина
Руководитель коммерческой службы Александр Лобачев

Логистика ЗАО «Истгалф-Трансавто»
Представитель в Северной Америке: Виктория Яковлева (Банкувер, Канада); vki@telus.net
Тел.: (1-604)-805-5979
Распространяется по подписке, в розницу, по прямой рассылке и на профессиональных мероприятиях. Подписаться на «Промышленный еженедельник» можно в

любом отделении связи РФ и СНГ по каталогам «Роспечать» и «Пресса России»; индекс для инд. подписчиков — 45774, для предприятий и организаций — 83475; по каталогу «Почта России»; индекс для инд. подписчиков — 10887, индекс для предприятий и организаций — 10888. На газету также можно подписаться через «Интер-Почту».

Адрес для корреспонденции: 123104, Москва, а/я 29
Тел. редакции: (495) 729-3977, 778-1447, 499-194-1033 (факс)
www.promweekly.ru
doc@promweekly.ru
re-gazeta@inbox.ru
Над номером работали: А.Рыкова, А.Глуховская, А.Коптев, В.Тихомиров, Е.Львова, Ю.Соколова, Д.Теперев.

Использованы материалы информгентств и интернет-изданий.
Номер подписан 26.08.2011 г.
Отпечатано в типографии ОАО «ИД «Красная звезда» 123007, г. Москва, Хорошевское шоссе, 38
www.redstarph.ru
Номер заказа 3500
Тираж 40000 экз.